



SOBRE MÍ

Beauty Advisor y asesora comercial con más de 20 años de experiencia en cosmética selectiva y alta cosmética, especializada en venta consultiva, captación y fidelización de clientes y cumplimiento de objetivos comerciales. Amplio conocimiento en dermocosmética y cuidado de la piel, acostumbrada a trabajar con varias marcas simultáneamente y a representar la imagen de marca en punto de venta y canal parafarmacia. Perfil proactivo, empático y orientado a resultados..

CONTACTO



626921169



cscarralero@gmail.com



Málaga



Carnet de conducir B

FORMACIÓN

Grado Técnico en cuidados Auxiliares de Enfermería

Ilerna 2021 - 2023

Grado Imagen para el Diagnóstico y Medicina Nuclear

Ilerna 2025 - Actualiad

ESO

IES Litoral 1994 - 2001

Curso formación Maquillaje profesional

Antonio Eloy escuela 2019 - 2020

IDIOMAS

- Español
- Inglés

Concepción Sánchez Carralero

BEAUTY ADVISOR

EXPERIENCIA

Promotora Comercial

ETT TEMA | Campaña Navidad Corte Ingés Bahía

2025

- Venta directa en punto de venta con objetivos diarios y semanales
- Captación de nuevos clientes y fidelización
- Reporte de resultados y seguimiento de KPIs
- Representación de marca y correcta imagen corporativa

Asesora de Belleza / Responsable en Tienda

PERFUMERIAS PRIMOR

2001 - 2024

- Asesoramiento experto en cosmética selectiva y dermocosmética
- Trabajo con marcas premium: Clinique, Estée Lauder, Dior, Chanel, Sisley, Guerlain, Shiseido, La Prairie, entre otras
- Cumplimiento de objetivos individuales y de equipo
- Captación y fidelización de clientes en punto de venta
- Formación continua en producto, rutinas y protocolos de marca
- Control de stock, visual merchandising y estándares corporativos
- Gestión de incidencias, reclamaciones y experiencia cliente
- Como responsable:
 - Supervisión de personal
 - Organización de turnos
 - Cierre de caja y control de ventas

TÉCNICO EN CUIDADOS AUXILIARES DE ENFERMERÍA (TCAE)

Clinica Oftalmológica Miranza - Málaga

2024 - 2025

- Atención personalizada al paciente
- Trabajo con protocolos sanitarios y alto nivel de exigencia
- Acompañamiento, empatía y confianza con el cliente/paciente

COMPETENCIA CLAVE

- Venta consultiva y cierre de ventas
- Orientación a objetivos y resultados
- Captación y fidelización de clientes
- Dermocosmética y cuidado de la piel
- Imagen de marca y visual corporativo
- Comunicación y empatía
- Organización y responsabilidad