

CURRICULUM VITAE



DATOS PERSONALES

Nombre y Apellidos
Lugar de Residencia

Joaquim V.
Cubelles (BARCELONA)

DELEGADO COMERCIAL CONSTRUCCIÓN

- 30 Años de experiencia comercial. 15 años en el sector de la construcción, 8 de los cuales en Saint Gobain Isover. Consiguiendo el mayor de mis logros, iniciando la gestión de una cartera con una facturación de 950.000€ en el año 2009 y aumentar dicha cartera con nuevos clientes, y finalizando en Setiembre de 2016 con una facturación de 2.100.000€. Conocimiento del mercado y diferentes actores
 - Distribución
 - Constructoras y obras.
 - Despachos de arquitectura.
 - Ingenierías.
 - Empresas instaladoras.

COMPETENCIAS

- Competencias adquiridas a lo largo de mi experiencia profesional, complementadas con cursos de formación específicas.
 - Liderazgo y trabajo en equipo.
 - Habilidades directivas.
 - Tolerancia a la presión.
 - Pensamiento estratégico.
 - Proactividad comercial.
 - Dinamismo.
 - Empatía.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

- 2 años y 8 meses (09/2017 05/2020) FERMACELL SPAIN, S.L.U. Empresa dedicada a la fabricación paneles fibra-yeso y de cemento aligerado. Tareas realizadas como delegado comercial y gestión de la zona de Catalunya, Aragón. y Baleares, visitando.
 - Empresas distribuidoras especializadas en tabiquería seca, aislamientos térmicos, y acústicos y de protección al fuego.
 - Instaladores.
 - Constructoras y obras.
 - Despachos de Arquitectura e Ingeniería.
 - Almacenes materiales de construcción.
- 8 años (9/2008 – 09/2016) SAINT GOBAIN ISOVER IBERICA, S.L. Tareas realizadas como delegado y gestión de la zona de Catalunya, Andorra y Baleares, visitando.
 - Empresas distribuidoras especializadas en climatización, tabiquería seca, aislamientos térmicos, y acústicos y de protección al fuego.
 - Instaladores.
 - Constructoras y obras.
 - Despachos de Arquitectura e Ingeniería.
 - Almacenes materiales de construcción y almacenes do it yourself como, (Leroy Merlin, Bauhaus, etc.)

- 3 años y 4 meses (5/2004 – 9/2007) CHIMENEAS FUGAR, Fábrica de chimeneas y barbacoas. Tareas realizadas como delegado y gestión de la zona de Catalunya visitando:
 - Tiendas especializadas de chimeneas y barbacoas.
 - Almacenes distribuidores de materiales de construcción.
 - Despachos de Interiorismo y Arquitectura.
 - Constructoras.
- 2 años (5/2002 – 5/2004) IMPERHOUSE, Almacén de materiales de construcción. Tareas de comercial.
- 8 meses (8/2001 – 4/2002) GRAVENT & LOUVERDRAPE, S.A. Empresa dedicada a la fabricación de ventanas y cerramientos. Tareas realizadas como comercial.
- 10 meses (10/2000 – 8/2001) MCPI. Empresa dedicada a Marcas y Patentes.
- 3 años (6/1997 – 7/2000) SOLIDLUX. Empresa dedicada a la importación y distribución de materiales para la construcción. Tareas realizadas como comercial visitando:
 - Almacenes de construcción.
 - Instaladores de cubiertas metálicas.
 - Estructuristas metálicos.
 - Instaladores de tuberías.
 - Impermeabilizadores.
 - Carpinterías metálicas.
 - Constructores, contratistas, etc.
 - Zonas visitadas (apertura de mercado): Barcelona, Tarragona, Lérida, Huesca, Zaragoza, Castellón y Valencia.
- 1 año (7/1996 – 6/1997) el RESTAURANTE RACÓ D'EN MONCHO Como Administrador del mismo.
- 4 años (6/1992 – 6/1996) COESPA Como comercial de lubricantes y productos químicos.
- 1 año y medio (12/1990 – 6/1992) ELECTROLUX. Venta directa de aparatos electrodomésticos.

IDIOMAS

- Castellano Hablado y escrito
- Catalán Hablado y escrito
- Inglés Conocimientos básicos

ESTUDIOS REALIZADOS

- Graduado Escolar. Colegio Jaime I de Barcelona
- FP1 ADMINISTRATIVO. Centro de Estudios STUCOM de Barcelona
- Curso de Ventas y Agente Comercial. Abril 1990
- Curso de Guía Acompañante en Centro de Estudios ATA de Barcelona. Abril 2001
- Curso Informática Usuario en Centro Cifo La Violeta de 234 horas, (Windows, Word, Excel, Access, Power Point, Internet, Software, Hardware). Abril 2008
- Curso de Negociación Comercial. PIMEC. Abril 2009
- Curso de Inteligencia Emocional. Foment Formació. Junio 2013
- Curso Desarrollo de Comportamiento y Proactividad Comercial. Otto Walter. Enero 2014
- Curso Gestión Comercial. Foment Formació. Diciembre 2016
- Curso Liderazgo de Equipos Foment Formació. Marzo 2017
- Curso Habilidades Directivas Foment Formació Mayo 2017
- Curso Herramientas de Coaching Foment Formació Junio 2017
- Curso Inglés Nivel A Centro Aula Activa de 190 horas. Febrero 2018