

ID-59040 KARIM JOHANA

09 - 04 - 1995



Nacionalidad peruana (permiso de trabajo en España)
Disponibilidad inmediata para viajar y residir



SOBRE MÍ

- Soy una profesional de 26 años con experiencia en el ámbito de gestión comercial y marketing en ambientes multiculturales y multinacionales. He liderado equipos de trabajo, captando y mejorando las relaciones de empresas con proveedores y clientes; logrando el alcance de metas y objetivos.

PERSONAL SKILLS

- Capacidad de liderazgo, motivación y trabajo en equipo
- Persuasiva y convincente
- Pensamiento crítico
- Empática
- Capacidad para trabajar bajo presión
- Colaborativa
- Creativa
- Mentalidad positiva y de crecimiento

IDIOMAS

- Inglés:** C1
- Chino Mandarin:** A2
- General English course (advanced level) at EC Languages Centres. Cambridge.
- Full-time course (advanced level) at English Language Centre. Bristol

INFORMÁTICA

- Usuario avanzado de paquete informático office
- Outlook avanzado
- Photoshop
- SQL
- Visual Basic
- FileMaker
- Herramientas de SEO y SEM: Screaming Frog, Google Ads, etc.
- Redes sociales
- Herramientas de diseño

EXPERIENCIA

- Febrero 2021 - actualidad:** Responsable Comercial del departamento de análisis y desarrollo corporativo. CPM GROUP (International Company Education). España y Perú
 - Prospección de clientes y contacto en frío
 - Líder de equipo de ventas
 - Formar el equipo de ventas
 - Negociaciones y cierre de venta con clientes B2B
 - Alianzas estratégicas con empresarias de diversos sectores (ONG, mineras, asociaciones y/o colegios profesionales)
 - Diseño y desarrollo de estrategias de comerciales y de marketing
- Febrero 2017 - Marzo 2020:** Responsable Comercial. Interway (formación de idiomas a nivel internacional). Madrid
 - Gestión de leads
 - Asesoramiento y diseño de propuestas Ad Hoc según los requerimientos de los clientes
 - Captación y selección de proveedores
 - Manejo de negociaciones con proveedores internacionales de Europa, Estados Unidos, Canadá y Australia
 - Supervisión de las oficinas de Valencia, Zaragoza, Canarias y las representaciones en España
 - Diseño y desarrollo de estrategias de comerciales y de marketing
- Mayo 2016 - Julio 2016:** Consulting Lab para el proyecto de vehículos eléctricos ZE (reconocimiento por parte de la dirección por la labor realizada). Renault Retail Group - Madrid
- Prácticas investigación de mercado, entorno digital, página web y e-commerce. Apodemia. Madrid
- Prácticas en empresa en el área logística. Perú

FORMACIÓN

- 2018 - 2019:** Máster en Marketing Digital, Social Media & Community Manager por la Universidad Complutense. Madrid
- 2017 - 2018:** Máster oficial en Gestión comercial y Dirección de marketing por ESIC Business and Marketing School. Madrid.
- 2015 - 2017:** Grado de Marketing y Dirección comercial en la Universidad Europea de Madrid (convalidación).
- 2012 - 2015:** Grado de Ingeniería Empresarial en la Universidad Privada del Norte. Perú.

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

- 2017:** Curso de capacitación en Telemarketing. Direct Partners. Madrid
- Diversos cursos de formación online como apoyo en materia de marketing, investigación de mercados, nuevas tecnologías y simulación de negocios.

OTRAS ACTIVIDADES

- 2020:** Voluntariado en la asociación City Care, apoyo en gestión de compra de alimentos y productos de primera necesidad a familias en riesgo de exclusión. Madrid
- 2020:** Voluntariado con la ONG Foodie Angels llevando a cabo actividades de apoyo y ayuda a personas en riesgo de vulnerabilidad. Madrid
- 2017:** Voluntariado en el Hospital Universitario Ramón y Cajal con la ONG Desarrollo y Asistencia. Madrid
- 2011:** Volunteer teaching children. Peru.