

ID-48772

29 años
Monóvar, Alicante



ESTUDIOS

2001-2006
Monóvar - España

Graduado E.S.O.
I.E.S Enric Valor

2006-2008
Monóvar - España

Bachiller
I.E.S Enric Valor

2008-2013
Alicante - España

Diplomado en Ciencias Empresariales
Universidad de Alicante

Logros y formacion adicional :

2011-2012
Alicante - España

Participación 2º Edición Juego de Simulación Empresarial (MANGA)
Universidad de Alicante

2011
Alicante - España

Finalista Premios FUNDEUN Nuevas Ideas Empresariales
Universidad de Alicante

2014
Alicante - España

Curso Operativo de Inteligencia y Seguridad (20h)
Universidad de Alicante

2016
Alicante - España

Curso creación y gestión de tiendas online (20h)
Avecal (asociación Valenciana de empresarios del calzado)

2016
Alicante - España

Curso de Facebook Adss (20h)
Avecal (asociación Valenciana de empresarios del calzado)

Idiomas:

Español: Natal
Inglés: Básico
Valenciano: Natal

Programas manejados: Paquete Office, Programa PRO contabilidad, Zappagestión, Shopify, Instagram, Facebook, Qlickview, Calzado CIMA.

EXPERIENCIA LABORAL

2010-2010
Elda, España

Toni&jordan S.L.
Cargo ocupado : Empleado

Tareas realizadas:

Montaje de cajas de madera para botellas de vino.
Fabricación, transporte y montaje de muebles para hogar y empresas.

2011-2011
Elda, España

Dehesa Santa Maria, hosteleria
Cargo ocupado : Empleado

Tareas realizadas:

Preparación de tapas y servir mesas.
Atención al cliente.
Organización de almacén e inventario.

2013-2015
Elda, España

Sector Calzado : Mis bailarinas exclusivas S.L.
Cargo ocupado : Apoyo en Gerencia

Tareas realizadas:

Supervisión de la producción y facturación.
Contabilidad.
Análisis del mercado y precios de venta del producto.
Gestión de materia prima y pieles.
Análisis de los resultados del negocio.
Planteamiento estratégico y seguimiento de la competencia.
Cálculo de consumo de materia prima del producto.

2015-2015
Monóvar, España

Sector Calzado : Dechics S.L.
Cargo ocupado : empleado

Tareas realizadas:

Desarrollo de producto y muestrario.
Gestión del equipo comercial.

2016-2017
Elche, España

Sector Calzado : Shoe Republic S.L.
Cargo ocupado : comercial

Tareas realizadas :

Representación comercial, ventas, captación y seguimiento de clientes.
Gestión de cartera de clientes.
Contabilidad.
Almacén, inventario de stock y packing.
Atención al cliente presencial y telefónica.
Promotor de ventas online para marketplace.
Apoyo en las estrategias de marketing online.
Apoyo comercial en ferias.
Control de la producción y revisión de la calidad del producto.

2018-2019
Elche, España

Sector Calzado : Athletic Sport Group S.L.
Cargo ocupado : Director comercial

Tareas realizadas :

Gestión de equipo comercial y red de ventas.
Gestión de cartera de clientes y grandes cuentas.
Desarrollo de producto y muestrario.
Supervisión de departamentos.
Atención al cliente presencial y telefónica.
Gestión y organización de punto de venta físico.
Apoyo en las estrategias de marketing online.
Ferias y eventos.
Captación y recuperación de clientes.

INFORMACIÓN ADICIONAL

Habilidades personales :

Iniciativa, trabajo en equipo, orden, proactividad, sinceridad, discreción, capacidad para venta, puntualidad.

Otros datos de interés :

Carnet de conducir tipo B, vehículo propio, disponibilidad geográfica.