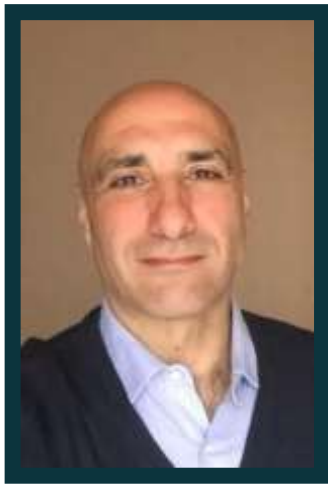




ÁLVARO Z.

Bilbao

PERFIL

Responsable técnico y Gestor comercial. Más de **20 años** de experiencia comercial.

HABILIDADES

- **Comerciales**, de **negociación** y de captación de **nuevos clientes**.
- **Gestión** y **control** de **Presupuestos** y producción.
- Coordinación de equipos.
- Planificación y organización.
- Nivel alto de **interlocución**.

Formación

Técnico Superior en Proyectos de Construcción. 1.992-1.994

Técnico Intermedio en Prevención de Riesgos Laborales. 2.003-2.004

Máster en Calidad y Medio Ambiente. 2.011

Otros

Autocad: Nivel avanzado. 2.002

Operaciones topográficas aplicadas a la construcción. 2.006

Áreas de Interés

Comercial, Ventas, Clientes B2B – B2C, Negociación. Gestión de cuentas.

Otros

Inglés: Medio **Euskera:** Medio

Monitor Nacional de Pádel (Federación Española de Pádel). 2.014

Experto en Gestión de Instalaciones de Pádel (M3 SPORTS & COACHING). 2.018

Carnet de conducir, vehículo propio.

Disponibilidad para viajar.

EXPERIENCIA

K.D.V., S.L. Ingeniería y Construcción.

Responsable técnico y Gestor comercial. 1.993 - 2.017

Negociación, revisión y seguimiento de Contratos.

Responsable de **compras y ventas**.

Gestión de proyectos: - Obra nueva
- Mantenimiento industrial

Elaboración de **Ofertas y Presupuestos**.

Gestión de RRHH, materiales y medios auxiliares.

Dirección y coordinación de equipos de trabajo.

Gestión y control de producción/costes y desviaciones.

Control de calidad y Supervisión de la seguridad y salud.

PADEL DERIO CLUB.

Director de la escuela de adultos. 2.016 - Agosto 2.018

Creación, seguimiento y desarrollo de grupos de escuela.

Técnico de la escuela de competición, adultos y de menores.

GORBEIA PÁDEL&SPA by Pablo Semprún.

Director técnico. Septiembre 2.018 - Agosto 2.019

Prospección de mercado: Actividad comercial dirigida a la captación de nuevos socios, sponsors y acuerdos corporativos.

Director de las escuelas de competición, adultos y menores.

MONTTE PROJECTS

Responsable Bizkaia. Septiembre 2.019 - Enero 2.020

Responsable de proyectos de **grandes cuentas**.

Actividad comercial dirigida a **estudios de arquitectura, constructoras y administración**.

Gestión de Delegación:

- **Coordinación de equipos**.
- **Planificación** y consecución de objetivos comerciales.
- **Reporte** de actividad.
- **Análisis** de competencia y entorno.