



Datos personales



28850 TORREJON DE ARDOZ



27 de mayo de 1974



MADRID



B1



ESPAÑOL



CASADO



Competencias

TENAZ ● ● ● ● ●

LIDERAZGO ● ● ● ● ●

RESPONSABLE ● ● ● ● ●

CAPACIDAD
TRABAJO BAJO
PRESION ● ● ● ● ●

RESOLUCION DE
PROBLEMAS ● ● ● ● ●

Perfil

19 AÑOS EN EL AMBITO COMERCIAL 10 DE ELLOS COMO DIRECTOR/ MANAGER Y 1 AÑO MI PROPIA EMPRESA VINCULADA A NATURGY.

TENGOMUCHA CAPACIDAD DE LIDERAZGO, TENAZ, RESOLUTIVO, RESPONSABILIDAD Y HABILIDAD PARA LA VENTA Y FORMACION. XCELENTE RESOLUCION ANTE NUEVOS RETOS Y BAJO PRESION

Formación

Dirección y Gestión Empresariales

sep 1997 - jun 2000

CAMARA COMERCIO MADRID, MADRID

Titulo otorgado por la Cámara de Comercio e Industria de Madrid y la Universidad Autónoma de Madrid (3º promoción).

CIENCIAS ECONOMICAS

sep 1994 - jun 1997

UNIVERSIDAD EUROPEA, MADRID

Titulo otorgado por el CEES y la Universidad Complutense de Madrid

MASTERS CURSADOS

ene 2005 - dic 2018

UNIVERSIDAD EXTENDIDA, MADRID

CURSOS CONTINUOS DE DIRECCION COMERCIAL Y FORMACION DE NUEVOS SEGMENTOS DE VENTA VINCULADOS A LA ENERGIA DE GAS Y LUZ.UN TOTAL DE 650 h

Trinity College de Oxford

ene 1993 - dic 1997

OXFORD, MADRID

NIVEL 10 WITH MERIT.

IFE

ene 2001 - dic 2002

INSTITUCION FORMACION EMPRESARIAL, MADRID

Curso avanzado de Office; Word, Excel, Acess, Power Point

Experiencia

DIRECTOR COMERCIAL NACIONAL

mar 2021 - presente

RONDA OESTE ENERGIA, MADRID

Elaboración de Planes de Negocio y Desarrollo en los segmentos de Energía FV, Eficiencia Energética y Cambios de Comercializadora.

Dirección Comercial de Canales Directos FV y Comercialización, Formación, Gestión y Estrategia.

Negociación Directa con Canales Indirectos FV y Comercialización, Pricing de Máxima Retribución, Cuantía, Bonus, Aceleradores y tempos de ingreso.

Seguimiento de todos CRM, los KPI's y volumen de Negocio.

Atención a clientes B2B sector Terciario e Industrial para Eficiencia Energética Gas y Luz a partir de tarifas Gas 3.3 y en Luz 3.0 TD

DIRECTOR COMERCIAL

ene 2019 - feb 2021

ASENAYS, MADRID

EMPRESA COLABORADORA DE NATURGY; FV / Efic. Energética/ Comercialización Energética.

Negociación Directa con Delegados de Naturgy de los de Objetivos Anuales, Pricing, Targets, Oferta Publica,...

Seguimiento y potenciación de todo el volumen de Negocio Instalaciones FV, Comercialización y Eficiencia Energética.

Dirección general Comercial, Estrategia y Estudios de Mercado.

Atención a clientes B2B sector Terciario e Industrial para Eficiencia Energética Gas y Luz a partir de tarifas Gas 3.3 y en Luz 2.1

Contacto, Toma de datos, Estudio, Apoyo de Ingeniería, Financiación, Presentación y Cierre.
Sistemas Informáticos: WebSales, Infosales, SmartSales, Icaro, V10, Siebel...

DIRECTOR COMERCIAL

ene 2009 - ene 2019

WARIS ENERGIA, MADRID

En relación Directa con Dirección General Elaboración de Planes de Negocio GNS y GND (Naturgy y Nedgia)

Ventas, Grandes Cuentas, Formación, Estrategia, Objetivos, Estudio de Mercado, Negociación de Financiaciones, de precios y Empresas de Publicidad, Diseño página Web, B2B, B2C, Previsiones de ventas, Estudio de Inversión Comercial, Estudios de Valía Individual....

Planificación y Formación en todos los niveles comerciales GND y GNS incluidos Sucursales de Gas Natural Fenosa, Equipos Comerciales y Call Center tanto en Residencial como Pyme realizar los cambios de Comercializadora y Venta de Servicios de Mantenimiento, Gestión Energética sector Terciario e Industrial, CCPP y Venta de Aparatos (Calderas, Aire Acondicionado, Calentadores, Etc.) Control de clientes, informes KPI's de facturación y administración, planes de desarrollo y cartera de grandes cuentas en todos los ámbitos reportando a la dirección.

Canalizaciones; Gasificación de las poblaciones Griñón y Santos de la Humosa

Logros

MIS EXITOS

Mis grandes éxitos en GND (Nedgia) y Madrileña Red de Gas ha sido realizar y contratar la red de gas para las poblaciones de Griñón y Santos de la Humosa.

Mis Éxitos en GNS (Naturgy) incluido Gas y Electricidad han sido la realización de proyectos de Eficiencia Energética para 12 CCPP, 33 Sector Terciario (Hoteles, Spas, Hostelería...), 9 sector Industrial (Cerámica, Azulejos, Tintes, Fundición,...).

Quisiera añadir a personal VIP que tanto Nedgia como Naturgy les atendía mediante mi persona.

Sección personalizada

MI PRESENTACION PERSONAL

Me considero una persona muy dinámica con alto grado de aprendizaje y trabajadora, buscando siempre la máxima eficiencia, muy ordenado, locuaz, amable y educado en el trato. Soy ambicioso y con afán de superación profesional y personal, siempre estudiando para mejorar y actualizarme. Considero que tengo perfil claramente marcado de Hunter pero sin descuidar nunca el Farmer. Soy Tenaz y seguro de mí mismo ante los objetivos. Mi capacidad de liderazgo se basa en ser un referente para mi equipo o empresa siendo resolutivo en cualquier aspecto y ser un formador diferente para cada persona puliendo y potenciando sus virtudes y rebajando sus hándicaps, hacer equipo asumiendo en conjunto los éxitos y haciendo un frente común contra los fracasos

Tengo alta capacidad de adaptación ante nuevos retos o mercados con sus cambios y de Negociación tanto en nivel B2C como B2B incluidos sector Terciario , Ayuntamientos e Industrial de alto nivel de Interlocución

Pero lo que creo más importante es que tengo el Instinto de simpatizar con el interlocutor en cada momento y giro en la conversación de la negociación y adoptar la mejor estrategia para cerrar la venta o compromiso.