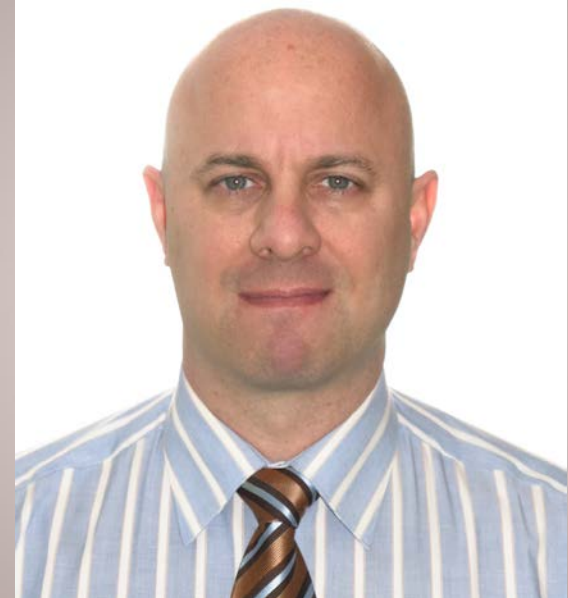




ID-52502 Rodney Q.

Manager Sales

Poblenou -Barcelona

21/01/1975

PERFIL

Gerente de Ventas con amplia experiencia en la formación y supervisión de equipos Comerciales
Profesional con excelentes dotes de Liderazgo y Resultados que supera de manera constante los objetivos y expectativas de la Empresa.

Líder Excepcional con talento en resolución de problemas y Facilidad para la Logística.

Experto en la Valoración de las necesidades del Cliente

IDIOMAS :

Ingles e Italiano Nivel Medio

APTITUDES

Liderazgo	=====
Atención Cliente	=====
Negociador	=====
Logística	=====
Emprendedor	=====
Supervisión	=====

EXPERIENCIA LABORAL

Cargonam (2011 > Presente)

Gerente de Ventas: Creación del Departamento desde su base.
Manejo del equipo, logística, planificación y ejecución de zonas, metas y estrategias.
Valoración del mercado y estrategias a aplicar. Atención Grandes Cuentas y Pymes, seguimiento Post venta.

Zoom (1997 > 2011)

Asesor Cuentas Especiales: Manejo Cartera Clientes Corporativos
VIP-Captación Grandes Cuentas
Asesoría Logística y Post-Venta- Fidelización de los clientes.

United Destillers (1992 > 1997)

Supervisor de Eventos: Manejo Cartera Clientes Corporativos
VIP-Captación Grandes Cuentas.
Asesoría Logística y Post-Venta- Fidelización de los clientes.

Trolk (1993 > 1994)

Coordinador Promociones : Selección, contratación y entrenamiento personal, supervisión directa. Elaboración de Presupuestos e informes. Elaboración Plan Ventas Planes PLavent degustaciones, telemarketing, responsable directo de las Cuentas.

FORMACION

TSU Publicidad y Mercadeo (1994 > 1997)

I.U.T. Americo Vespucio

Gerencia de Mercadeo-Keystone Consulting

Global Marketing-Alttag

Pnl Ventas-Uniriquezas