



CURRÍCULUM VITAE JOSÉ RANEA PÉREZ

INFORMACIÓN PERSONAL

56 años

DOMICILIO: Málaga

TELÉFONO MOVIL: 692187882

[E-MAIL: jrheniken@hotmail.com](mailto:jrheniken@hotmail.com)

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Abril 2025 – Actualidad - FRIOSUR PESCADOS FRESCOS Y CONGELADOS

Comercial

Captación y negociación con grandes cuentas de Hostelería y Colectividades

2024 – 2025 - GRUPO LOPEZ PARDO

Comercial

Empresa distribuidora especializada en MAQUINARIA Y MENAJE PARA HOSTELERÍA, además de otros productos de limpieza, bebidas, alimentación...

Posicionamiento principalmente en hoteles y restaurantes.

2019 – 2024 - CERVEZAS VICTORIA (Grupo Damm)

Gestor Comercial

Gestión Comercial en diferentes zonas de la provincia de Málaga (Ciudad, Torremolinos, Fuengirola, Mijas...)

Captación y negociación de acuerdos comerciales para el posicionamiento de la marca (precio en función de volumen, rappel, aportaciones...)

2011 – 2018 DAVIGEL (Grupo Nestlé)

Gestor Comercial Hoteles y Cadenas Hoteleras, y Hostelería Organizada

Negociación y firma de plantillas comerciales en Málaga y Costa Occidental.

2003 – 2009 HEINEKEN

Gestor Comercial en Distribuidor Oficial de Heineken en Málaga y Costa Occidental.

Gestión comercial (captación y seguimiento) trabajando principalmente con las referencias de cerveza del Grupo Heineken y aguas.

2001 – 2003 ABASTHOSUR S.A.
Promotor Comercial de productos de alimentación y bebidas en Málaga y provincia.

2000 – 2001 DISBESA
Comercial en distribuidora del grupo Mahou San Miguel

1997 – 2000 DISTRIBUCIONES HIJOS DE RIVERA
Promotor Comercial para posicionamiento de la marca en zona de influencia (apertura de nuevos clientes)

1993 – 1997 DISTRIBUCIONES J.M. GONZÁLEZ DOMÍNGUEZ S.L.
Comercial en empresa distribuidora Canal Horeca (distribución de marcas y productos de Mahou San Miguel)

FORMACIÒN

ESTUDIOS: E.G.B. Y FP

OTROS: Cursos de Técnicas de Ventas 200 hr.

Psicología aplicada a las Ventas 200 hr.

Informática nivel usuario

DATOS DE INTERES

CARNET: B, C, C1, BTP

Comercial con amplia experiencia en el Sector HORECA habiendo trabajado primeras marcas como Heineken, Fontvella, Damm, Cruzcampo, Nestlé, etc.

Gran capacidad de adaptación al cambio y experiencia en el trabajo en equipo.

Capacidad de negociación trabajando con rappels, plantillas, y posicionamiento de marca.

