

CURRICULUM VITAE

Daniel B.

Fecha de nacimiento: 14 de Mayo de 1982

Población: Mataró

Provincia: Barcelona

FORMACIÓN ACADÉMICA

Curso Integral de especialización en Radio en la academia Aula Radio en Barcelona.

Curso de Radio Deportiva en la academia Aula Radio en Barcelona.

Bachillerato en la escuela Maristas Valldemia en Mataró.

2 años en la academia de inglés Cambridge High School ubicada en Mataró.

IDIOMAS

Catalán y Castellano lenguas maternas.

Inglés hablado y escrito nivel básico.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Gestor Comercial

Grupo Disbesa - Comercial - Gran consumo - Canal Horeca

Mantener e incrementar cartera de clientes en la zona del Maresme.

Gestión de cobros.

Negociación clientes

Canal Horeca

Reportando a Jefe de Ventas.

04/01/2016 - Actualidad

Agente Comercia

Eismann - Comercial - Gran consumo

Venta directa a particulares de productos congelados.

Mantener e incrementar cartera de clientes.

Atención y resolución de incidencias.

06/10/2014 - 23/10/2015

Asesor comercial

Gimage Farma - Comercial - Médico/Farmacéutico - Venta a Farmacia y parafarmacia

Zona de Cataluña

Comercializar herramientas de comunicación y marketing farmacéutico.

Prospección de clientes en Catalunya y comandos en toda España.

Realizar presupuestos para clientes.

Negociar precios y servicios.

01/09/2009 - 23/04/2010

Comercial

Grupo Leche Pascual - Comercial - Gran consumo - Canal Horeca

Gestión de cartera de clientes.

Venta de productos en Canal Horeca.

Mantener e incrementar cartera de clientes y gestión de cobros.

07/08/2006 - 21/12/2007

Comercial / Jefe de Equipo

Círculo de Lectores - Jefe de Equipo - Editorial - Venta editorial/multimedia (*España*)

Jefe de equipo en la empresa Círculo de Lectores desde Diciembre de 2003 hasta Diciembre de 2004.

Formar y supervisar equipos de 4 a 8 personas a mi cargo.

Vender productos y servicios editoriales a particulares.

Incrementar clientes.

-Comercial en Círculo de Lectores de Enero a Diciembre de 2003.

Vender productos y servicios editoriales a particulares.

Incrementar clientes.

Nº 1 de Catalunya y 2 de España durante 6 meses, consiguiendo diferentes premios a nivel interno.

(Salí en la publicación interna de la empresa, viajes y diferentes premios.)

01/12/2003 - 24/12/2004

OTROS DATOS DE INTERÉS

- Disponibilidad horaria.
- Vehículo propio.
- Persona proactiva, profesional y metódica.