



Profesional y entusiasta en el trabajo, empatía con el cliente, paciente y perseverante, me gusta trabajar en equipo y en el ámbito internacional. Capacitado para trabajar bajo presión.

Me gusta la música, aeromodelismo, submarinismo y senderismo.

EXPERIENCIA LABORAL

2018 / actualmente

EUROCARGO EXPRESS

Business Development Manager

Obtención de proveedores para transporte en Cataluña, negociación con compañías navieras y consolidadores.

Seguimiento, control y búsqueda de clientes y elaboración de ofertas comerciales. Atención a clientes existentes.

Elaboración de las cotizaciones para los agentes (Import / Export), gestión bookings.

Ámbito comercial: Cataluña, Aragón y Baleares.

2010 / 2018

DECOEXSA (DEPÓSITO DE COMERCIO EXTERIOR, S.A.)

Comercial

Seguimiento, control y búsqueda de clientes y elaboración de ofertas comerciales.

Negociación compañías navieras y consolidadores y proveedores de transporte de contenedores.

Organización y control de campañas comerciales con agentes.

Ámbito comercial: Cataluña.

2005 / 2010

VAPORES SUARDIAZ MEDITERRANEO, S.A.

Responsable comercial

Función comercial área consignataria y transitaria.

Consignataria: seguimiento y ampliación de cartera de clientes para línea IMTC (Marruecos).

Captación nuevos clientes para servicio RO-RO (Canarias-Marruecos), así como la elaboración de las ofertas.

Transitaria: elaboración de campañas para el consolidado a Argentina.

Visitas a la Feria del Libro en Buenos Aires (Argentina) y captación de nuevos clientes.

Negociación de fletes Imp/Exp. LCL y FCL con proveedores.

Campañas para obtención envíos Imp. China.

Prospección mercado Canarias.
 Visitas a la oficina de Valencia para su seguimiento y control.
 Organizar visitas en zona de Madrid a clientes puntuales, para seguimiento y cierre de negocio.
 Responsable de Imp. De nuestro Agente Sinotrans en España, ayudando a las oficinas del grupo Suardiaz a ofrecer el producto Importación FCL / LCL.
 Negociación con compañías navieras y consolidadores para todo el grupo Suardiaz. Atender peticiones del corresponsal.
 Visita en Sinotrans Beijing (China), para consolidación de acuerdos con España.
 Coordinación de evento Sinoconference para nuestro agente, celebrado en Barcelona.
 Realizar visitas a nuevos posibles clientes y seguimiento de los actuales.
 Apoyo al departamento de tráfico y departamento de aduana.

Zona actuación: Cataluña / Levante / Madrid.

1991 / 2005

Comercial Tte. terrestre en Ramírez Hnos.-Inter-Tir. (1991 – 1994)
 Comercial Tte. marítimo KÜHNE & NAGEL, Import USA (1998 – 2000)
 Comercial Tte. marítimo ABX, Importación / Exportación (2000 – 2003)
 Comercial multiproducto IHG-HAMANN (2003- 2005).

1984 / 1991

Comercial en DISVI 84, dedicado a la rama de alimentación.
 Agente Comercial en Cycklop Strapesa, ofreciendo sistemas de Flejado y Enfardado.

EDUCACIÓN

Graduado Escolar
 Formación Profesional Administrativa, con título de Técnico Auxiliar.
 Técnicas de Ventas, realizado en Centro de Estudios EMI.
 Marketing y Dirección de Ventas realizado en GESLORED.
 Introducción al Office 2000, realizado en Centro de Estudios Adams

IDIOMAS

Inglés	Nivel intermedio
Francés	Conocimientos básicos
Catalán	Idioma nativo
Castellano	Idioma nativo