



CURRICULUM VITAE

DATOS PERSONALES

Nombre: Francisco Javier A.
Teléfono: **627965164** / 675202789
Correo: satelittte@hotmail.com

FORMACIÓN ACADÉMICA

Graduado Escolar, Colegio Santa Teresa de Jesús FP I Rama

Electrónica, Instituto Loyola Salesianos

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

- Curso de Agente Profesional MAPFRE:

Técnicas de venta para productos exclusivos MAPFRE

- Curso de Agente Profesional MAPFRE EMPRESAS:

Técnicas de venta para productos exclusivos MAPFRE EMPRESAS

- Curso de Responsabilidad Civil dirigido a EMPRESAS (MAPFRE):

- Curso de verificación de riesgos (empresas, locales comerciales, etc,)

Verificación de medidas de seguridad

- Curso de peritación de vehículos:

Peritación vehículos según modalidad de póliza

- Curso de ventas impartido en AUTORRIVER:

I.- LA PLANIFICACIÓN DE LA VENTA

II.- LA RELACIÓN COMERCIAL

III.- LA RELACIÓN COMERCIAL DETECTANDO NECESIDADES

IV.- CÓMO INTRODUCIRSE EN EL CLIENTE

V.- PREPARACIÓN DE PROPUESTAS DE AUMENTO DE UTILIDADES

IDIOMAS

Inglés: Nivel básico

CONOCIMIENTOS INFORMÁTICOS

- Entorno WINDOWS
- Ofimática: Dominio de Office (Word, Excel, Access, Power Point)
- Amplios conocimientos sobre Internet

EXPERIENCIA LABORAL

Empresa: **SERRIVER.**

EMPRESA DEDICADA A LA COMPRAVENTA, ARRENDAMIENTO Y EXPLOTACIÓN DE MAQUINAS RECREATIVAS TIPO A Y B.

Experiencia dentro de la Empresa:

Febrero 2023 – Actualidad, trabajando en el Departamento de Expansión, captación de clientes nuevos y gestión de cartera de clientes.

Empresa: **CLAROFLEX- DISTRIBUIDORA DE SISTEMAS DE CIERRE.**

Experiencia dentro de la empresa:

Enero 2022-Noviembre 2022 -Trabajando en el departamento comercial como Técnico Comercial en la captación de distribuidores gestionando presupuestos y proyectos diseñándolos con el programa NANOCAD. Formación recibida y superada de fabricación e instalación en los sistemas propios de Claroflex (cerramientos acristalados sin perfiles verticales)

Empresa: **MAPFRE**.

Experiencia dentro de la Empresa:

Marzo 2011 – Enero 2022, trabajando como Agente Profesional MAPFRE Empresas, dedicado a captación de clientes (Empresas), ofreciendo desarrollo de negocio de empresas, previsión empresarial y consultoría financiera.

Abril 2008 – Marzo 2011, trabajando en Departamento Comercial en Oficina Directa de MAPFRE como Agente Profesional MAPFRE en Aranjuez. Dedicado a captación de clientes y gestión de cartera.

Empresa: **AUTORRIVER** (actualmente Serriver)

EMPRESA DEDICADA A LA COMPRAVENTA, ARRENDAMIENTO Y EXPLOTACIÓN DE MAQUINAS RECREATIVAS TIPO A Y B.

Experiencia dentro de la Empresa:

Diciembre 2005 – Mayo 2007, trabajando en Departamento Comercial con Cartera de Clientes.

Septiembre 2004 – Diciembre 2005, trabajando en el Departamento Comercial de Expansión. Captación de nuevos Clientes.

Diciembre 1997 – Septiembre 2004, trabajando en el Departamento de Recaudación de Máquinas Recreativas. Seguimiento de Clientes.

DATOS DE INTERÉS

Disponibilidad inmediata

Movilidad geográfica

Permiso de conducción A1 y B1

Jugador aficionado y federado de pádel

Como dato a destacar, mi jovialidad, buen humor y ganas de trabajar