

ID-58885 Pablo



Dirección: Madrid 28043, España | 1991

Perfil y Objetivos

Profesional enfocado en la gestión comercial y el trabajo en equipo. Mi experiencia se ha basado en las ventas (análisis, marketing y estrategias) administración de recursos y presupuestos, gerencia de compras y negociación con proveedores.

Mi enfoque profesional va acompañado de tomar ventaja de las experiencias laborales y aplicar las teorías aprendidas en la parte académica para innovar los procedimientos dentro de las organizaciones. Construir el mejor equipo con mis otros compañeros de trabajo y otros departamentos dentro de la empresa y así obtener mejores resultados.

Aptitudes y habilidades

- ✓ **GERENCIA DE PROYECTOS**
- ✓ **ANÁLISIS DE NEGOCIOS**
- ✓ **PRESUPUESTOS Y RECURSOS**
- ✓ **NEGOCIACIÓN**
- ✓ **BILINGÜE**
- ✓ **ESTRATEGIAS DE NEGOCIO**
- ✓ **COMUNICACIÓN**
- ✓ **CAPACIDAD EMPRENDEDORA**
- ✓ **LIDERAZGO**

Experiencia

DESARROLLO DE NEGOCIOS| OCA GLOBAL (OCA ICP S.A.U) | FEB. 2019 – ACTUALIDAD

Organismo de Control Acreditado por ENAC, Ingenierías y otras.

Desarrollo de estrategias de ventas y ampliación de cartera con nuevos clientes, manejo de criterios técnicos para la aplicación de inspecciones reglamentarias en distintas instalaciones. Análisis de costos para emitir presupuestos de servicios de inspecciones reglamentarias. Trabajo en equipo con el departamento comercial, para desarrollar estrategias de ventas entre los distintos tipos de situación.

VENTAS | COYDE S.L (SPORTNOVA) | JUNIO 2018 – SEPTIEMBRE 2018

Compañía especializada en la venta de zapatillas y artículos de moda

Asesor de ventas, atención al público, gestión de inventarios y logística de operación. Ampliación de estrategias de marketing y venta, desarrollo de metas de venta por mes, recepción y almacenamiento de inventario. Logística de distribución de inventarios.

PRESIDENTE | AMERICAN SPORT C.A | AGOSTO 2017 – MAYO 2018

Compañía especializada en la venta de equipos deportivos en Venezuela desde 1968

Jefe de administración y departamento de compras, negociación con proveedores, ventas y estrategias de marketing digital. Presupuesto y administración de recursos. Manejo de toda la operación de una tienda deportiva. Diseño y ejecución de proyecto de tienda online para el aumento de ventas y presencia digital.

VICEPRESIDENTE | AMERICAN SPORT C.A. | AGOSTO 2014-AGOSTO 2017

Compañía especializada en la venta de equipos deportivos en Venezuela desde 1968

Jefe de administración y compras, negociación con proveedores, estrategias de ventas y marketing digital, presupuesto y administración de recursos.

GERENTE OPERATIVO | AMERICAN SPORT C.A. | AGOSTO 2013-AGOSTO 2014

Compañía especializada en la venta de equipos deportivos en Venezuela desde 1968

Logística operativa del funcionamiento de tienda deportiva, compras y líder de equipo de ventas. Análisis comercial, KPI's y ratio de ventas. Reportes por mes de las metas alcanzadas, proyecciones y gestiones de interés para la Directiva (Ventas, análisis de inventarios, solicitud de los clientes, liderar equipo de ventas)

TESIS DE GRADO, PASANTIAS | QUÍMICAS OROCOLOR, C.A. | AGOSTO 2012-JULIO 2013

Compañía especializada en la manufactura y venta de pinturas para manualidades

Título: Automatización de un dispensador de envases para una máquina empacadora, proyecto final de la carrera profesional de ingeniería mecánica.

CONTRATADO (MENSUAL) | QUÍMICAS OROCOLOR, C.A. | JULIO 2010-AGOSTO 2012

Compañía especializada en la manufactura y venta de pinturas para manualidades

Departamento de la Empresa: Mantenimiento de máquinas de envasado y empaquetado

Apoyo en el área de mantenimiento, en conjunto con el ingeniero de planta, aplicar estrategias para mejorar la eficiencia de las máquinas, evitar mantenimientos correctivos, planificar el mantenimiento preventivo y reducir los tiempos de máquina.

PASANTIAS | QUÍMICAS OROCOLOR, C.A. | ENERO 2009-MARZO 2009

Compañía especializada en la manufactura y venta de pinturas para manualidades

Departamento de la Empresa: Mantenimiento de máquinas de envasado y empaquetado

Apoyo al área de mantenimiento, un empleado a cargo, diseño de programas de mantenimiento, mantener el balance entre la producción y la eficiencia de las máquinas.

Educación

INGENIERIA MECÁNICA | DICIEMBRE 2013 | UNIVERSIDAD TECNOLÓGICA DEL CENTRO (UNITEC)

Ingeniería especialidad en Mecánica, Guacara-Venezuela (en proceso de homologación)

TÉCNICO SUPERIOR EN MECÁNICA | JULIO 2013 | UNIVERSIDAD TECNOLÓGICA DEL CENTRO (UNITEC)

Técnico Superior Universitario especialidad en Mecánica, Guacara-Venezuela.

Información Adicional

IDIOMAS: Inglés: B2 TOEFL SCORE 73; español nativo.

AUTODESK: Autocad INTERMEDIO, Inventor INTERMEDIO

ADOBE: Photoshop BÁSICO