

CARLOS GAYOSO

GESTOR COMERCIAL

EXPERIENCIA LABORAL



PERFIL

Profesional con más de 25 años de experiencia en el mundo comercial.

Persona de perfil plenamente orientado al cliente y a su satisfacción, por supuesto sin olvidar el cumplimiento de los objetivos de la compañía.

Facilidad de empatizar con cualquier interlocutor y gran compañero que trabaja en equipo para el bien común de la empresa.

Alta capacidad resolutive.

Estoy en aprendizaje continuo. Ganas de crecer siempre y con adaptación a los posibles cambios.

APTITUDES

- Persona Empática
- Fidelización
- Resolutiva
- Facilidad de conversación
- Trabajo en Equipo
- Negociación
- Resiliente

CONTACTO

 Villaviciosa de Odón

 Tlf. 629130826.

 carlosgayososanz@gmail.com

 www.linkedin.com/in/carlos-gayoso-sanz-251b1251



Ene 2021- Feb 2025: **Gestor Comercial en CERVEZAS GRAN VIA.**

- Desarrollar y ejecutar la estrategia comercial de la compañía en el canal Horeca.
- Captación, negociación de nuevos clientes.
- Gestión y Seguimiento del Servicio Técnico.
- CRM. Gestión y Mantenimiento de la herramienta.
- Formación y acompañamientos apoyando a los Distribuidores y a sus fuerzas de ventas en Madrid, Salamanca, Valladolid y Zamora.



2018-2021: Comercial HOSTELERIA en DISTRIBUCIONES PEÑA (DISPEDISA) PARA CERVEZAS MAHOU (CONCESIONARIO OFICIAL)



2017-2018: Comercial HOSTELERIA en DISBESA.



2016-2017: Ejecutivo de cuentas Senior en Madrid de CONVERSIA CONSULTING GROUP. (GRUPO HFL)



2015-2016: Comercial HORECA en BODEGAS INTEUS.



2011-2015: Administración, Fidelización y Atención al Cliente en Pozuelo Pádel Club



2008-2010: Comercial HORECA en NOMADA CATERING

FORMACION ACADEMICA

- Cursando Actualmente **MBA** en The Power Business School
- Curso MERCHANDISING Y ANIMACIÓN EN EL PDV (110h). EuroInnova Business School. (2020)
- Curso PROMOCIONES COMERCIALES EN EL PDV Y ON LINE (100h). EuroInnova Business School. (2020)
- Cursos de VENTAS en Conversia Consulting Group. (2016)
- Cursos VENTAS en Vodafone España. (2007)
- Curso de ASESOR COMERCIAL impartido por Sales Hunters. (2005)
- Curso "UN TRATO DIFERENTE" impartido por Loewe. (2004)
- Curso OFFICE 2000 Academia Ripollés. (2000)
- Curso VENTAS Y MERCHANDISING realizado por Levi's. (1994)
- BACHILLERATO en el Instituto Bachiller Salvador Dalí