



Alex

Contacto

08034, Barcelona, España

26/04/1992

Educación

Wine & Spirit Education

Trust

WSET 2

2024

Universidad de Barcelona

Grado en Administración y

Dirección de Empresas

01/2018

Mercé Rossell y Doménech

Grado Superior en Gestión

Comercial y Marketing

01/2013

Habilidades

- Trabajo en equipo.
- Responsabilidad y compromiso.
- Capacidad para resolver problemas.
- Comunicación eficaz.
- Liderazgo.
- Gestión de equipos.

Experiencia Profesional

Founder

Mooish Cosmetics | Jun 2024 – Actual

Empresa dedicada a la venta de cosmética natural y sostenible. Creación y lanzamiento de la marca desde cero, formulando cada producto junto con un laboratorio ajeno. Diseño de la estrategia de negocio y puesta en marcha de todo el plan de ventas, principalmente enfocado a la venta online. | www.mooishcosmetics.com

Store and Sales Manager

Raventós Codorniu Group | Mar 2021 - Actual

Gestión y ejecución del plan de ventas, Gestión de stocks, KPI'S, Ventas B2B, Gestión de compras, Control de contabilidad y facturación, Supervisión de las operaciones de la tienda, Coordinación del personal para garantizar el cumplimiento de los objetivos.

Wine Specialist & Enoturism

Grupo Raventós Codorniu | Jul 2020 - Mar 2021

Recepción y visitas privadas, Apoyo comercial, Especialista en vinos, Maridaje, Asesoramiento al cliente para encontrar los vinos más adecuados.

Junior IT Consultant

RSM Spain | Sep 2019 - Jun 2020

Análisis de clientes, presentación y venta de ERP, asistencia postventa al cliente.

Idiomas

Español:

C2

Catalán:

C2

Experto

Experto

Inglés:

B2

Intermedio alto

Tecnologías

- SAP & SAP Customer Checkout Manager, Oracle NetSuite, Social Media, Microsoft Office.