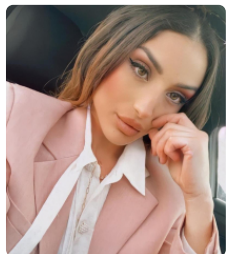


ID-59100 ANA

ADMINISTRACIÓN DE EMPRESAS/ VENTAS



29 años - Permiso de conducir

CONTACTO

📍 Fuengirola,
España

SOBRE MI

“Me considero alguien que consigue lo que se propone, ya que creo que los logros son resultados de las decisiones que se toman y las metas que cada uno se ponga”. O “como propósito intento mejorar lo que soy y lo que hago de manera constante”, entre varias más.

EXPERIENCIA

Representante Comercial Prosegur Soluciones S.L.

Prosegur Soluciones S.L. - Desde febrero 2019 - Contrato Indeterminado - Cádiz, Málaga, Sevilla Sur

Gestión comercial, Gestión de visitas concertadas y ampliación de nuevos clientes a Puerta fría, tanto a particulares como a negocios (Hoteles, Restaurantes, Bares, Tiendas de alimentación, de ropa etc..), cierre de ventas, gestionar cartera de clientes y su respectiva fidelización, tareas administrativas con los programas propias de la compañía, reportes diarios, venta telefónica.

Teleoperadora /Marketing Digital

Productos Online S.L. - Abril 2015 a diciembre 2018 - Madrid - España

Recepción de llamadas, llamada fría a potenciales clientes para ofrecer nuestros servicios y concertar visitas con nuestros comerciales, cierre de visitas, atención al cliente, negociación, incidencias técnicas

Asesora Comercial/ Departamento de Ventas y Administración

Seguros Mapfre - Abril 2012 a enero 2015

Asesora Comercial, atención al cliente, gestión de documentos, venta a puerta fría, venta telefónica, visitas concertadas, atención al cliente, soporte técnico, tareas administrativas, aplicaciones informáticas, elaboración de presupuestos, cierre de ventas, captación nuevos clientes, fidelización, bajas.

FORMACIÓN

Publicidad y Marketing Digital

MUTUA CESMA

Junio 2019 a octubre 2019

Curso de 125 horas.

Contabilidad y Fiscalidad

CENTRO DE ESTUDIOS GOBIERNO DE ESPAÑA FENXA

Octubre 2015 a febrero 2016

Contabilidad Rama General Actualizada

LICENCIATURA

UNIVERSIDAD DE MALAGA

Septiembre 2009 a septiembre 2013

CIENCIAS ECONOMICAS Y EMPRESARIALES

F.P. SUPERIOR COMERCIO INTERNACIONAL

I.E.S. ISLA VERDE

Septiembre 2010 a abril 2013

Comercio Internacional y Marketing

Secundaria Obligatoria

I.E.S. AZAHAR

Educacion Secundaria Obligatoria

COMPETENCIAS

Espíritu comercial

- ▶ Venta de productos y servicios

Movilidad geografica

- ▶ Coche propio
- ▶ Disponibilidad a nivel nacional

Rasgos como persona

- Empatía, sociabilidad, escucha, capacidad crítica, buena presencia.

Actividades de liderazgo

- Puntualidad, organización, trabajo en equipo, facilidad de aprendizaje, facilidad de adaptación, fluidez verbal, decisión.
- constancia

Habilidades informáticas

- Programas informáticos