

ID-48751

Permiso de conducir Clase B
Vehículo Propio



Formación Académica

Ingeniero Técnico en Informática
Certificado de Profesionalidad en Organización y Gestión de Almacenes N3
Certificado de competencias clave nivel 3.

Experiencia Laboral

Puesto: Marchand de Ruta (3 meses/Actualmente)

Actividad desarrollada: Reposición de mercancía en centros de gran consumo, (CARREFOUR), control de stock, caducidad y aprovisionamiento, gestión de pedidos, facing de productos en lineales, cabeceras

Empresa: GRUPO UNO CTC

Puesto: (GPV) Gestor de Punto de Venta (6 meses)

Actividad desarrollada: Montaje de material PLV en centros de gran consumo, promociones, campañas, supervisión de productos en lineal y cabecera, precios, existencia, facing, competencia, reportes diarios de gestión en los centros, negociación de ubicaciones, colocación y retiro de mercancía llevando varios proyectos de las marcas Ferrer, XLS-medical, bronchostop, OTC, campaña de navidad de Nestlé caja roja, Moët, Nestlé Nutrition, Filorga, GSK-MM, Pescanova, Conservas Ortiz, entre otros.

Empresa: WINCHE REDES COMERCIALES

Puesto: Marchand de Ruta (2 meses)

Actividad desarrollada: Reposición de mercancía en centros de gran consumo, (CARREFOUR), control de stock, caducidad y aprovisionamiento, colocación y frentear productos en lineales, cabeceras

Empresa: GRUPO UNO CTC

Puesto: Comercial Gestor de FTTH (4 meses)

Actividad desarrollada: Captación de clientes particulares y comunidades, gestión de permisos para línea de servicio de FTTH, comercialización de productos y servicios de telecomunicaciones (ORANGE/JAZZTEL)

Empresa: LICENCIAS, PROYECTOS Y SEGURIDAD Y SALUD, S.L.

Puesto: Promotor de Bebidas Alcohólicas (Campaña de Navidad 1 mes)

Actividad desarrollada: Promocionar y captar clientes, degustación de diferentes productos de la marca Pernod Ricard Canarias, control y reposición de stock.

Empresa: CPM EXPERTUS FIELD MARKETING, S.A.

Puesto: Comercial de Ventas (4 meses)

Actividad desarrollada: Captación de clientes particulares y pymes, gestión comercial, continua formación profesional en técnicas de venta conocimiento de productos.

Empresa: AGENCIA DE SEGUROS EXCLUSIVA DE SANTA LUCIA, S.A.

Puesto: Promotor de ventas (6 meses)

Actividad desarrollada: promoción y asesoramiento de productos y herramientas bricolaje (BOSCH) en campaña aniversario de Leroy Merlín

Empresa: CPM EXPERTUS FIELD MARKETING, S.A

Puesto: Consultor de Sistemas de gestión empresarial ERP. (4 años y 10 meses)

Actividad desarrollada: Ventas, distribución y soporte técnico de Sistemas de gestión empresarial ERP a empresas y particulares, instalación y configuración de redes locales, ordenadores y periféricos.

Empresa: GIGACOM, C.A.

Habilidades

Organizado, responsable, eficiente, resolutivo, proactivo, dinámico y altamente creativo. Habilidades para trabajar en equipo y liderar grupos de trabajo. Motivado al logro de metas y objetivos. Conocimientos avanzados en Instalación configuración y mantenimiento de sistemas operativos y programas tales como: WINDOWS, Microsoft Office, Redes locales, Instalación y soporte de Hardware de ordenadores, Sistemas ERP, facturación, control de inventario.