

Fecha de nacimiento: 19/01/1990
Torrelodones, Madrid (Spain)



Objetivo profesional

Trabajar en el Departamento comercial de una gran empresa. Siento pasión por ese mundo. Pretendo asumir responsabilidades.

Cuento con una **amplia experiencia comercial** que he desarrollado en diferentes sectores. Sobre esa base, abrí mi propia franquicia inmobiliaria.

Soy bilingüe, en **español e italiano**, y cuento con un nivel intermedio de **inglés**.

Formación superior

Grado Superior en Comercio Internacional 2013-2015

Finanzas, gestión económica, logística, administración, gestión del comercio, marketing, medios de pago, negociación, transporte y seguimiento internacionales.

Bachillerato en ciencias sociales. 2010-2013

Experiencia

Franquiciado

PGS inmo invest 2017-Actual www.pgsinmoinvest.es



Captación para venta o alquiler de inmuebles de tipo, así como su promoción, gestión de las visitas y dirección del personal a mi cargo.

Asesor inmobiliario.

VoHome Propiedades 2016-2017 www.vohome.es



Captación para venta o alquiler de inmuebles. Negociación entre propietarios e interesados en compra o alquiler. Apoyo al departamento financiero en la gestión de hipotecas. Cierre de la venta o del alquiler.

Asesor inmobiliario.

Tecnocasa Group. 2015-2016 www.tecnocasa.com



Captación de viviendas, publicación, realización de visitas, gestión de clientes y cumplimentación de datos en el CRM, preparación de documentos y ventas.

Consultor de ventas **Santa Fe Relocation** www.santaferelo.com

2014-2015



Elaboración de presupuestos para el departamento comercial, tramitación de facturas, hojas de cálculo, tabla de datos, etc.

Comercial

Ralph Lauren

2013-2014

www.ralphlauren.com



Recepción de mercancía. Gestión de almacén y stock. Atención al cliente.

Comercial

DO Ibérica

2011-2013

www.doiberica.es



Gestión y seguimiento de pedidos. Negociación de contratos de exclusividad con grandes proveedores. Captación de nuevos clientes. Presentación de productos, etc.

Jefe de equipo

AGA Catering de Gourmet

2008-2013

www.agacatering.com



Organización de todo tipo de eventos : Bodas, reuniones de empresa, banquetes, etc.

Agente de ventas

ITTIERRE

2010

www.ittierre.it



Empresa del sector textil italiano (Armani, Galliano, Versace, D&G, Ferré...)

Recepción de mercancía, ordenar existencias, atención personalizada de cada cliente, emisión de facturas, complementar datos en CRM.

Idiomas

- **Español.** Nativo
- **Italiano.** Nativo
- **Inglés.** Intermedio: B2
 - Total English Master D. 150 hrs.
 - FCE Course at British Council. 35 hrs
 - Certificado The Trinity College. 100 hrs

Condiciones personales

- * Don de gentes.
- * Sentido riguroso de la responsabilidad.
- * Capacidad de liderazgo y de trabajo en equipo.
- * Ambición.

Otros datos

- * Carné de conducir. Clase B.
- * Voluntario en Protección Civil.
- * Entrenador y jugador en Baloncesto.