



Comercial

Marissiel Monagas

PERFIL PROFESIONAL

PROFESIONAL CON EXPERIENCIA EN GESTIÓN DE CLIENTES, ESTRATEGIAS COMERCIALES Y VENTAS, ESPECIALIZADA EN EL SECTOR MODA Y RETAIL. HABILIDAD PARA LA CAPTACIÓN Y FIDELIZACIÓN DE CLIENTES MEDIANTE TÉCNICAS DE VENTA EFECTIVA Y SERVICIO PERSONALIZADO. CAPACIDAD PARA COORDINAR CAMPAÑAS DE MARKETING Y ANÁLISIS DE RESULTADOS PARA MEJORAR LA CONVERSIÓN DE LEADS

EXPERIENCIA PROFESIONAL

CLÍNICA DERMATOLOGICA. MADRID MARZO/ MAYO 2025

ESPECIALISTA COMERCIAL EN ATENCIÓN, CAPTACIÓN Y FIDELIZACIÓN DE CLIENTES.

SNACKGAME: PLENILUNIO MADRID FEB 2024/ FEB 2025

ESPECIALISTA COMERCIAL EN VENTA DIRECTA.

FIANZE BY MM – [2019 - 2023 COMERCIAL DEPENDIENTA]

CREACIÓN Y DESARROLLO DE ESTRATEGIAS DE CAPTACIÓN Y FIDELIZACIÓN DE CLIENTES.
G ESTIÓN DE LA PRIMERA CONSULTA CON CLIENTES Y CIERRE DE VENTAS PERSONALIZADAS.
IMPLEMENTACIÓN DE CAMPAÑAS DE MARKETING Y PROMOCIÓN DE PRODUCTOS.
COORDINACIÓN DE PROVEEDORES Y MANEJO DE RELACIONES COMERCIALES. MARISSIEL MONAGAS CA – [2007 - 2015]

DISEÑADORA & RESPONSABLE COMERCIAL DEPENDIENTA
PLANIFICACIÓN Y EJECUCIÓN DE ESTRATEGIAS DE VENTAS Y COMUNICACIÓN CON CLIENTES.
DESARROLLO DE PLANES DE FIDELIZACIÓN Y SEGUIMIENTO DE CLIENTES. GESTIÓN DE VENTAS DIRECTAS Y ATENCIÓN PERSONALIZAD

APOYO EN CAMPAÑAS DE MARKETING Y POSICIONAMIENTO DE MARCA HABILIDADES & COMPETENCIAS

- ✓ GESTIÓN DE VENTAS Y ATENCIÓN AL CLIENTE
- ✓ CAPTACIÓN Y FIDELIZACIÓN DE CLIENTES
- ✓ PLANIFICACIÓN DE ESTRATEGIAS COMERCIALES
- ✓ CAMPAÑAS DE MARKETING Y CONVERSIÓN DE LEADS
- ✓ COMUNICACIÓN EFECTIVA Y NEGOCIACIÓN ✓ SEGUIMIENTO POSTVENTA Y SERVICIO AL CLIENTE FORMACION:

ABOGADO 1992-1997 UNIVERSIDAD SANTA MARÍA CARACAS . VENEZUELA.