



Gabriele

ID-60466

CONTACTO

Dirección: Arenys de Mar 08350 (Barcelona)

RESUMEN EJECUTIVO

Soy una persona decidida con habilidades de negociación, comunicación y ventas. Me gusta el trato con las personas y mi pasión por aprender continuamente hace que sea una profesional eficiente.

Tengo conocimiento en marketing y desarrollo de mercados gracias tanto a la carrera como a cursos realizados de internalización de mercados (ICEX) o Comercio y Banca Internacional (UOC).

Me adapto muy bien al entorno de trabajo; tanto de forma autónoma como en equipo.

Hablo inglés nivel negociación, acreditado B2 en la Universidad Menéndez Pelayo, curso en Blackrock College Dublín. Además he vivido en Londres.

Uso bien programas informáticos como Microsoft Office, SAP, SPSS y Google Analytics entre otros.

Mis aficiones son escribir y crear contenido, es por ello que tengo la página web - www.buenvin.es y colaboro en la comunicación de www.adeoliva.com. También me gusta la psicología y la investigación.

Me encantaría seguir mi desarrollo profesional en la posición de Junior Key Account Manager, tengo mucha ilusión por prosperar y aportar además de aprender y creo que es una oportunidad magnífica.

PERFIL ACADÉMICO

Universitat Oberta de Catalunya

Comercio y Banca Internacional 2020

Universidad de Granada

Graduada en Marketing e Investigación de Mercados 2011-2016

EXPERIENCIA LABORAL

Gestor Punto de Venta

GRUPO PERFETTI VAN MELLE - CHUPA CHUPS.

Girona - Barcelona. Septiembre 2020 - presente

- Gestión de implementación Trade Marketing.
- Gestión ventas del área Girona y Barcelona Norte.
- Seguimiento de pedidos, stock y promociones en hipermercados, supermercados y tiendas tradicionales.

Comercial

JAMONMANÍA, Costa Brava. Septiembre 2019 - febrero 2020.

- Distribución productos gourmet área Girona.
- Seguimiento y apertura de cuentas.
- Implementación en canal horeca.

Comercial

GGM, Jaén. Enero 2018 - enero 2019.

- Distribución productos de prevención laboral área Jaén.
- Gestión de eventos especializados en la zona.
- Implementación en Ayuntamientos y empresas.

Ejecutiva de cuentas

CLEVERDIS, Marsella. Diciembre 2015 - mayo 2016.

- Gestión de cuentas internacionales.
- Soporte campañas de marketing.
- Seguimiento exposiciones ITB Berlin y Fitur.

Marketing intern

CASTILLO DE CANENA, Baeza. Agosto 2015 - noviembre 2015.

- Soporte a logística, administración y exportación.

Promotora

HEINEKEN, Granada. Febrero - septiembre 2015.

- Promoción en punto lugar de venta.

HABILIDADES PERSONALES

- Excelentes habilidades de comunicación, con fluidez en 3 idiomas (español y lituano nativo, inglés C1).
- Fuertes habilidades interpersonales.
- Gestión y organización del tiempo.