

Diego Arechinolaza Sábado

Profesional orientado a resultados con más de 20 años de experiencia en el sector de alimentación y bebidas, HORECA y Retail, con sólida capacidad para liderar equipos y desarrollar estrategias comerciales a nivel nacional. Habilidad demostrada para generar nuevas oportunidades de negocio, aumentar las ventas y fidelizar clientes, combinando la pasión por la negociación con la construcción de relaciones sólidas y duraderas con los clientes. Busco un puesto desafiante donde pueda aplicar mi experiencia y conocimientos para impulsar el crecimiento y éxito de la empresa.

Teléfono:

(+34) 629 446 500

Email:

diegoarechinolaza@yahoo.es

LinkedIn:

<https://www.linkedin.com/diego-arechinolaza>

EXPERIENCIA PROFESIONAL

CELEBONA 1960 - Desarrollo Comercial e Implantación de marca a nivel nacional

Marzo 2023 – Actualidad | Logroño

- Liderazgo del crecimiento y expansión de la empresa en el sector retail mediante el diseño y ejecución de la estrategia comercial.
- Gestión del equipo comercial (estructura propia y agentes multicartera), orientada al fortalecimiento de la presencia en el mercado.
- Coordinación de acciones comerciales con el resto de departamentos de la empresa.
- Representación de la empresa en eventos, ferias, showrooms, etc.
- Ampliación y fidelización de la cartera de clientes en cada canal (retail, mayoristas, grandes cuentas).
- Identificación y apertura de nuevos mercados de valor.

BIDFOOD IBERIA – Gestor Comercial y Asesor Gastronómico

Noviembre 2017 – Febrero 2023 | Bilbao

- Desarrollo de habilidades de negociación, orientación al cliente y enfoque a resultados.
- Gestión y ampliación de la cartera de clientes.
- Negociación con departamentos de compras de grandes cuentas y de restauración independiente.
- Coordinación de acciones comerciales con el resto de departamentos de la empresa.
- Representación de la empresa en eventos, ferias y foros gastronómicos.
- Captación de nuevos proveedores y creación de nuevas rutas comerciales.

DIPESA – Responsable Departamento Comercial en Aragón

Enero 2015 – Octubre 2017 | Zaragoza

- Empresa de importación y distribución nacional e internacional en exclusiva de grandes marcas de vinos y espirituosos.
- Responsable del departamento comercial de distribuidora y comercializadora de productos delicatessen y alta gama en vinos, incluyendo vinos Perea.

SKOOBOARD – Socio Co-fundador y Responsable Comercial

Mayo 2012 – Mayo 2017 | Logroño

- Cofundador y responsable de la gerencia y del departamento comercial de la empresa.
- Empresa dedicada al diseño, fabricación y comercialización de skates.
- Marca enfocada en deporte, diversión y autotransporte al aire libre.
- Desde 2013, centrada en la fabricación de nuevos productos que combinan innovación, calidad, rendimiento y valor añadido.

OTRAS EXPERIENCIAS

FOODPAINTING - Creador del movimiento Foodpainting

Febrero 2011 – Agosto 2015

- Movimiento artístico en el que se transforman alimentos de temporada, en materia pictórica, para la realización de cuadros de gran formato en directo.
- Performances en Barcelona, Madrid, Londres, Milán, Brescia, Taipei, etc.
- Ganadores del concurso internacional organizado por el gobierno de Taiwan dentro del ámbito del arte y la gastronomía: Foodpainting la simbiosis perfecta.

GASTROVISUAL - Socio Co-fundador

2009 – 2015

- Productora audiovisual especializada en contenidos gastronómicos.
- Creadores de la campaña para el Gobierno de La Rioja "Aprende a comer con Capi" donde participaron más de 3000 escolares de cuarto de primaria.

GRUPO VOCENTO - Presentador y Coordinador "A pedir de boca"

2004 - 2013

- Programa semanal de cocina, en formato talk-show del grupo Vocento, para todas las televisiones autonómicas y locales del grupo.

POPULAR TELEVISION LIMITED - Presentador y Coordinador "Al baño María"

2002 – 2004

- Programa semanal de cocina en formato talk-show del grupo COPE y Popular Televisión, para todos los canales autonómicos y locales del grupo.

RESTAURANTES TEMÁTICOS "EL CORRALITO" - Gerente y Socio Co-fundador

2000 - 2010

RESTAURANTE CACHETERO - Gerente

1990 – 2013

- Restaurante familiar de cocina tradicional, con más de cien años de historia y cuatro generaciones de la misma familia al frente.

APTITUDES, COMPETENCIAS E INFORMACIÓN ADICIONAL

- Creativo y resolutivo, con enfoque en innovación y eficiencia.
- Proactivo y adaptable, capaz de afrontar retos en entornos dinámicos.
- Orientación al detalle y a la excelencia.
- Disponibilidad para viajar.
- Persona con discapacidad.