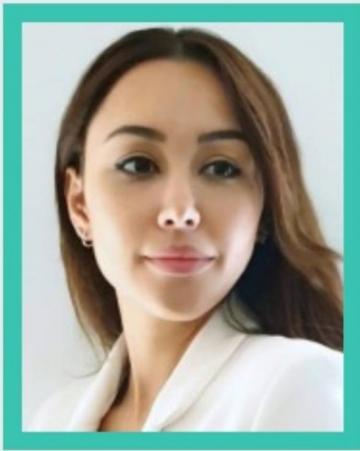




STEPHANIE ID-59484

SENIOR EXPERIENCE



BURJASSOT 46100



NACIONALIDAD

Española

IDIOMAS

Español : Lengua materna  C2

Francés  C2

Inglés  C1

Italiano  C1

Portugués  A2

COMPETENCIAS

- Autonomía
- Flexibilidad y capacidad de adaptación
- Aprendizaje rápido y eficaz
- Espíritu de equipo
- Políglota
- Polivalente en diferentes campos
- Gran capacidad para resolver problemas
- Curiosidad
- Capacidad negociadora

PROGRAMAS

- Excel : Avanzado
- Word: Avanzado
- Power Point : Avanzado
- Mac Pro art
- Asana
- Ciel / Navision
- Quick sens & Hube
- Spot

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Export Executive - Pinturas La Pajarita - Valencia (Comercial/Costes/Administración/Pedidos) 02/2021

- Gestion de Clientes de la empresa en Europa, Latinoamérica y Reino Unido.
- Seguimiento de peticiones y resolución de problemas.
- Documentación para exportación marítima, aérea y por carretera.
- Llevar a cabo negociaciones entre los clientes y la empresa.
- Apoyo y coordinar para el desarrollo de nuevos productos del cliente.
- Soporte al dto Marketing para traducción de documentos y catálogos.
- Previsión de ventas Forecast.
- Organizacion y desplazamiento de viajes de departamento de exportación.

Responsable de Logística Naturelex - Valencia

09/2020 - 01/2021

- Controlar y gestionar el departamento, al igual que la compra/venta de stock .
- Gestión de pedidos, trackings y reclamaciones/incidencias de los envíos.
- Análisis de ventas y envío de stock a marketplaces - Amazon, Cdiscount, Conforama, carrefour, etc

Coordinator Sales Production - Privalia Veepee - París

08/2018 - 09/2020

- E-merchandising : Elaboración y diseño de ventas On-line, a partir de la disponibilidad de stock de las marcas asociadas - Desigual, Marc Jacobs, Castañer y muchas otras.
- Pricing : Estrategia de precio, desarrollo y análisis "performing" de la venta, la marca, su stock, sus productos el mercado al cual se enfoca : Francia - Italia - España - Reino unido.
- Análisis de la productividad de una venta On-line (volumen de negocios), recapitulativo y estadísticas de cierre de ventas. (Reconocimiento de Tops/Flops, proposición de soluciones y conclusión).
- Formación de los nuevos colaboradores al puesto de sales productor

Office Manager Cruz-Diez Foundation Paris

02/2018 - 07/2020

- Administración general y comercial de la sede en París
- Traducción de documentos en Español, Francés e Inglés.
- Dirección de intercambios gestoriales y desarrollo de proyectos entre las diferentes sedes en Houston (USA), París (Francia) y Panamá.
- Gestión de la contabilidad de la empresa (bancos, seguros y facturación)
- Gestión de Recursos Humanos de la empresa
- Administración del servicio commercial de la empresa

Asistente en logística SNCF -París , France

04/2017 - 05/2018

- Gestionar de forma óptima el aprovisionamiento y la planificación
- Controlar y coordinar las funciones en la cadena de suministro
- Utilizar el software de aprovisionamiento, transporte y control logístico
- Gestionar y planificar las actividades de compras, producción, transporte, almacenaje y distribución

Sales Assistant - Ventas SWAROWSKY - Paris, France

02/2015 - 08/2015

ESTUDIOS

Licencia Pack Office European Informatique

AFPA - centre d'études - Paris -Francia , 2017

English certificate : Introductory Career Skills Workshop

Monterey peninsula school - California - Estados Unidos , 2017
cursos de inglés intensivo.

Técnico superior en Comercio Internacional Europeo : BTS

Ecole de Commerce - ENC - Paris , 01/2017

Diploma de bachiller en Ciencias y biología

IES Vicente Andrés Estellés - Burjassot , 2012

PASATIEMPOS

Esquí, yoga, cycling, viajes y lectura