



ACADEMIC BACKGROUND
PRESENT - TOURISM DEGREE IN ENGLISH
Universidad Rey Juan Carlos

SOBRE MÍ

Soy una persona apasionada por el mundo de las ventas y la atención al cliente, con una la motivación de crecer y mejorar cada día. He adquirido experiencia en este ámbito trabajando en diferentes mercados, lo que me ha permitido desarrollar habilidades en ventas telefónicas y presenciales, así como en el asesoramiento personalizado y el cierre de ventas. Mi experiencia en ventas me ha permitido desarrollar habilidades en la prospección, atención al cliente y cierre de ventas, así como en la gestión completa de los procesos de venta y postventa.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Agente inmobiliario | Tecnocasa:

- Prospección y captación de inmuebles, atención al cliente y cierre de ventas, así como la completa gestión de la compraventa y alquiler de los inmuebles.

Consultor Financiero | OVB Allfinanz:

- Asesoramiento financiero personalizado a autónomos y particulares, analizando su situación económica, realizando planificaciones financieras a medida y ofreciendo productos financieros adaptados a sus necesidades.

Televenta | Lual Force SL:

- Venta telefónica de productos y servicios a clientes potenciales, cumpliendo con los objetivos de venta establecidos por la empresa.

Asesor Energético a Pymes y particulares: Puerta Fría | Lual Force SL:

- Asesor energético realizando visitas a domicilio a clientes potenciales y ofreciéndoles soluciones energéticas personalizadas, encargándome del cierre de ventas y la completa gestión de los contratos.
- Además, tuve funciones como Formador de nuevos comerciales en la empresa.

EDUARDO

Fecha de nacimiento:
01/03/1997

HABILIDADES

LENGUAS: English: Advanced Level

Español: Nativo

- Venta Telefónica y Presencial (Puerta Fría)
- Experiencia en ventas y asesoramiento.
- Habilidades interpersonales y capacidad para trabajar en equipo.