

ID-53049

Fecha de Nacimiento :06/08/1983

Madrid



ÉXITOS PROFESIONALES RESUMEN

Profesional comercial centrado y muy eficaz en el establecimiento y el mantenimiento de relaciones con clientes y posibles clientes. Muy motivado y ambicioso Representante de ventas internas con una sólida ética laboral, excepcionales aptitudes para la venta y una exitosa trayectoria de ingresos crecientes por ventas. Excepcional representante de ventas internas muy eficaz en la transformación de las consultas de los clientes en nuevas ventas. Representante de ventas internas que cumple constantemente los objetivos de ventas más exigentes. Representante orientado a la consecución de resultados con éxito en identificar y satisfacer las necesidades de los clientes.

HISTORIAL LABORAL

01/2013 — Actualidad Comercial Ventas

RPV Coca Cola— Madrid

Preventa de coca cola, seguimiento y fidelización del clientes con visitas excelentes y magnifico trato con el mismo, siendo uno más para su negocio.

Manejo de todas las herramientas internas así como sus aplicaciones, TPV, Tablet, etc

Di respuesta a las preguntas realizadas por los clientes en cuanto a productos, precios y disponibilidad.

Puse énfasis en las características de los productos en función del análisis de las necesidades de los clientes.

Redacté contratos de ventas para pedidos obtenidos y su procesamiento.

Me relacioné con los clientes siempre de forma amistosa y profesional.

01/2010 — 01/2013 Comercial Ventas

Disbesa— Madrid

Gestioné y registré todos los clientes potenciales mediante márketing telefónico. Establecí nuevas cuentas, así como el crédito de los clientes y los métodos de pago.

Establecí prioridades en las tareas diarias, entre ellas todas las llamadas entrantes y las consultas relacionadas con las cuotas y las ventas.

Di respuesta a las preguntas realizadas por los clientes en cuanto a productos, precios y disponibilidad.

Redacté contratos de ventas para pedidos obtenidos y envié pedidos para su procesamiento.

Me relacioné con los clientes siempre de forma amistosa y profesional.

INFORMACIÓN PERSONAL FORMACIÓN

Persona joven con capacidad para el aprendizaje y coche propio.

Graduado ESO

Instituto Fuenlabrada — Madrid

FPI - Comercio y Marketing

Curso de Marketing e Integración de Agentes

Fycsa — Madrid

FPI, de Comercio y Marketing

Aula permanente en prevención