



MARCO BRAGADO

Key Account Manager

EL CAMPELLO. ALICANTE CP 03560

M: 611 611 384

MARCOBSJ@HOTMAIL.COM

LINKEDIN.COM/IN/MARCO-BRAGADO-SAN-JOSÉ

RESUMEN

Key Account Manager con 5 años de experiencia
Especializado en atención al cliente, desarrollo de negocio y venta b2b
Acostumbrado a trabajar por objetivos
Excelentes habilidades comunicativas y de gestión

EDUCACIÓN

Ciclo Superior Comercio y Marketing

I.E.S 8 de Marzo 2012 - 2014

Bachillerato Ciencias

I.E.S Figueras Pacheco 2011

Cursos de especialización comercial:

Curso atención al cliente 2016

Curso MKT Online 2015

COMPETENCIAS

CRM SAP

MICROSOFT OFFICE
NIVEL PROFESIONAL

BLOGGER - WORDPRESS
NIVEL PROFESIONAL

PHOTOSHOP CS
MOVIEMAKER

ADWORDS - GOOGLE APLS

IDIOMAS

ESPAÑOL - NATIVO
INGLÉS - NIVEL INTERMEDIO B1
VALENCIANO - NIVEL ALTO

EXPERIENCIA

KEY ACCOUNT MANAGER. JS COMUNICACIÓN 2019-2020

- Venta consultiva b2b
- Cliente potencial: empresas +4M€ de facturación
- Objetivos anuales: +450.000€

EJECUTIVO COMERCIAL. GRUPO PORCELANOSA 2018-2019

- Gestión comercial 35 empresas zona asignada.
- Captación de nuevos clientes
- Formación técnica estudios de arquitectura e interiorismo
- Responsable directo gestión Gran Cuenta: El Corte Inglés de Alicante
- Objetivos anuales: +600.000€

ASESOR INMOBILIARIO. QUO INMOBILIARIA 2016-2017

- Asesoramiento, venta y gestión documental del parque de viviendas disponible.
- Captación nuevas viviendas.

EJECUTIVO COMERCIAL-RESPONSABLE MKT. HO SOCCER INTERNATIONAL 2014-2016

- Gestión y desarrollo cartera de clientes.
- Tramitación de pedidos y control de stocks de clientes.
- Gestión de personal y comerciales a nivel nacional
- Gestión red de ventas
- Responsable de comunicación online y RRSS