

ESTHER B.

27 de Abril 1974
47193 La Cisterniga, Valladolid



FORMACIÓN

FPII (Técnico en Administración y Gestión de Empresas) Instituto F.P. Ramón y Cajal de Valladolid

TÉCNICO DE SISTEMAS DE ENERGÍAS RENOVABLES, curso de 400h, en Foremcyl. (finalizado en Marzo 2008).

Energía solar térmica y energía solar fotovoltaica: estudio de proyectos y presupuestos, cálculo de demanda energética, utilizando los programas adecuados, estudio de normativas y ayudas existentes actualmente.

Energía eólica.

Análisis de la rentabilidad de un proyecto de inversión.

Arquitectura Bioclimática

Biomasa

Formación Complementaria:

Curso de Postgrado en “Especialización en Optimización de la Gestión Comercial” por la Universidad Autónoma de Barcelona.

Curso de Técnico Comercial Inmobiliario

Curso de Técnicas de Venta y Comunicación

Curso de Internet y redes de comunicación

Curso de Creación y Gestión de Empresas.

Informática

Carné conducir B

Ingles hablado y escrito nivel intermedio.

EXPERIENCIA

2021 -

SALVADOR ESCODA S.A. (GRAFTON GROUP) (Empresa Internacional de origen español, con sede en Barcelona, dedicada a la distribución para el instalador profesional)

- **Técnico Especialista en Climatización Zona Castilla y León**

Trabajo la zona de Castilla y León.

Funciones de Técnico Especialista en Climatización.

Visitas a la cartera de clientes: instaladores, almacenes, otros Distribuidores, constructoras...

Coordinación del equipo comercial y puntos de venta con la empresa, aportando, formación, ventas, seguimientos, gestión de precios de venta, responsable en todo lo referente a mi división.

Atención a proveedores en mi zona.

Visitas a obra con clientes para dimensionamiento de instalaciones, captación de necesidades y búsqueda de soluciones.

2020 - 2021

SYSTEMFROST INGENIERIA Y REFRIGERACIÓN (empresa nacional con sede en Logroño, especialista en refrigeración industrial)

- **Técnico Comercial Zona Noroeste**
Zona Castilla y León y la Rioja
Prospección y captación de clientes en el sector agroalimentario.
Visita a ingenierías para la captación de proyectos.
Seguimiento de obras
Trabajo con objetivos

2018 - 2020

AGENCIA TELECYL, S.A - MADISON (Empresa colaboradora Gas Natural-Fenosa (Naturgy) Comercializadora Regulada Gas & Power

- **Teleoperadora especialista.**
Venta y asesoramiento para cartera de clientes de tarifas, servicios.

2018 - 2018

AGENCIA B12 ONLINE SL.(Empresa colaboradora MÁSMÓVIL)

- **Teleoperadora.**
Trabajando en el departamento de emisiones, captando y gestionando las altas de nuevos clientes para líneas convergentes en Másmóvil.

2017- 2018

GESCON NOVIT (Empresa colaboradora de Iberdrola)

- **Teleoperadora.**
Trabajando en la recuperación y afianzamiento de antiguos y nuevos clientes de Iberdrola, para su posterior asesoramiento por parte del equipo comercial

2008- 2014

FRIGICOLL (empresa nacional con sede en Barcelona, vinculada al sector de la climatización y energía, transporte, hostelería y refrigeración)

- **Delegada Comercial de la Zona Centro – Norte**
Trabajando como delegada comercial para la división de Climatización y Energía de Frigicoll.
Atención a clientes de las zonas de Castilla y León y Asturias.
Trabajando con objetivos anuales.
Asesorando a Ingenierías para la prescripción de proyectos, Instaladoras, Almacenistas y Distribuidores.
Seguimiento en todas las obras.
Atendiendo las necesidades del mercado ofreciendo los productos de la empresa

2002-2007

PUNTO INMOBILIARIO M.F. S.L. (empresa de ámbito nacional dedicada a la prestación de servicios plenos inmobiliarios, perteneciente al Grupo Parquesol).

- **Gestor Comercial.**

Comercializando todo tipo de productos inmobiliarios: Nueva construcción, segunda mano, alquileres, traspasos, gestión de préstamos, ayudas, subvenciones, gestoría etc.

Atención directa a clientes, asesoramiento y tramitación completa hasta su formalización, escrituras, registros, liquidación de impuestos, alta de suministros, regularizaciones etc.

Captación de producto, directamente con empresas constructoras cómo de particulares.

Trabajo con objetivos de empresa

1995-2001

FADESA INMOBILIARIA S.A. (empresa constructora de ámbito nacional)

- **Responsable Comercial.**

- Delegación de Maliaño (Santander)

Coordinando y formando un nuevo equipo de ventas para la posterior comercialización de 600 viviendas de Protección Oficial y Precio Tasado cumpliendo al cien por cien los objetivos de ventas de la empresa.

- Delegación de Las Palmas de Gran Canaria.

Coordinando y formando un nuevo equipo de ventas para la posterior comercialización de 500 viviendas libres y de 800 de Protección Oficial, gestionando sus ayudas y colaborando posteriormente en la entrega de las mismas, trabajando en todo momento con objetivos.

- Delegación de Madrid

Dirigiendo la entrega de una promoción de 560 viviendas, gestionando escrituras y préstamos como apoderada y la comercialización de otra nueva promoción de 400 viviendas, formando al equipo comercial.

- **Técnico Comercial Inmobiliario**

- Delegación de Laguna de Duero (Valladolid)

Colaborando en la comercialización de un total de 1478 viviendas en Laguna de Duero desde su inicio, ayudando en la gestión de subvenciones para viviendas de Protección Oficial y Precio Tasado en la Junta de Castilla y León, y su posterior escrituración.

Participé también en labores comerciales y de gestión, en las promociones de León, La Coruña y Marbella.

1993 - 1995

CASTILL-MARINA (Promociones Inmobiliarias)

- **Responsable Comercial.**

- Captación de producto inmobiliario.

