

Juan Antonio G



Resumen Profesional

Me defino como un comercial de calle con un buen recorrido profesional en empresas de muy alto nivel, consiguiendo crecimientos importantes tanto en en mi carteras de clientes como en mi portafolio de productos

Experiencia

- DELEGADO COMERCIAL** jul. 2020 - en. 2024
Tecnol S.A
 - Promocionar productos.
 - Gestionar zona asignada (Jaén, Almería, Granada y Ciudad Real)
 - Seguimiento de clientes. · Presentación de novedades
 - Captación de nuevos clientes.
 - Formación de producto.
 - Visibilidad de producto.
- DELEGADO COMERCIAL** abr. 2017 - may. 2020
Motogarden S.A
 - Promocionar productos.
 - Gestionar zona asignada (Andalucía Oriental)
 - Seguimiento de clientes.
 - Presentación de novedades y cierre de pedidos de campaña
 - Captación de nuevos clientes y oportunidades de negocio
 - Formación de producto.
 - Visibilidad de producto.
- COMERCIAL DE VENTA DIRECTA** mar. 2015 - feb. 2017
Bebidas Jose Palomo S.L
 - *Promocionar producto.
 - Gestionar zona asignada (Jaén)
 - Seguimiento de clientes.
 - Reparto y preventa

Formación Académica

- E.S.O. EDUCACIÓN SECUNDARIA OBLIGATORIA**
jun. 2011
"Instituto Ntra Sra. de Alharilla", Porcuna , Jaén
- OFIMATICA**
Formación Profesional Zennet , Jaén, Jaén
 - Microsoft Word 2010/50 horas-
 - Microsoft Excel 2010/50 horas
 - Microsoft PowerPoint 2010/40 horas
- ATENCIÓN AL CLIENTE Y COMERCIO ON-LINE 120 HORAS.**
Formación Profesional Julio Romero, Porcuna, Jaén
 - Atención al cliente y comercio on-line 120 horas.

Contacto

Lugar de nacimiento
Barcelona

Nacionalidad
Española

Estado civil
Soltero

Carné de conducir
B

Sexo
Masculino

Aptitudes

- Sociable· Colaborador entregado
- Muy buenas aptitudes de organización · Experto en desarrollar tareas a la vez
- Motivación· Productividad
- Orientado a dar buenos resultados