

ID-56214 IVELISSE

LIC. EN COMUNICACIÓN SOCIAL RRPP.

EXPERIENCIA LABORAL

SMILEAT S.L Asesora Comercial de Distribuidores y tiendas.

Febrero 2019 – Actual (1 año y 9 meses)

Incremento promedio en ventas de un 20% YTD.

Desarrollo de proyecto de implementación de la marca en Nuevas líneas de Negocios (Impulso, Escuelas, Catering, Vending y otros)

Planificación, desarrollo y ejecución de todas las acciones promocionales para los canales de distribución.

Manejo de los canales: GGSS, Mayoristas, Farmacia, Especializado, Farmacia, clientes de atención directa, New business y online.

JOTA JOTA ALIMENTOS GLOBAL S.L. Delegada Comercial de Distribuidores.

Julio 2018 -Enero 2019 (7 Meses)

Atención a Distribuidores y Mayorista de la cartera inicial. Creación de nueva cartera de clientes potenciales de 60 tiendas. Activación, desarrollo, comercialización de productos de Alimentación Nostálgica en Madrid y sus alrededores. Posicionamiento de marcas existentes y productos nuevos que no existían en el mercado. Investigación de mercados antes de hacer negociaciones con clientes grandes. Identificar las estrategias de la competencia.

NESTLE VENEZUELA, S.A Channel Development Specialist (CDS)

Julio 2010 – Mayo 2016 (5 años y 10 meses)

Creación de una data de cliente de mas de 950 clientes de DTT.

Lideré el cambio en el esquema de atención Tienda a Tienda (Micro-Distribuidores) a la estructura de Distribuidores con una FFVV.

Formación, capacitación e implementación de 2 distribuidores de canal TAT con la absorción de todo el catálogo de la empresa.

Experiencia de atención en todos los canales de comercialización de la empresa: GGSS, Mayoristas, Distribuidores y MicroDistribuidores

EDUCACIÓN

LICENCIADA EN COMUNICACIÓN SOCIAL MENCIÓN RELACIONES PÚBLICAS Y PUBLICIDAD.

2002-2007 Universidad Arturo Michelena 2002-2007

Comercio Electrónico

Escuela de Organización Industrial, Agosto 2020.

Fundamentos del Marketing Digital (SEO-SEM, Analítica Web, APPS, E-Commerce) The Open University. Online, Septiembre 2017.

Especialización en Gerencia mención **Mercadeo**. Universidad Tecnológica del Centro UNITEC. Sin finalizar.



Profesional proactiva con más de 10 años de experiencia en el área comercial, altamente anticipada y enfocada en el logro de objetivos, con capacidades de negociación y habilidades en el manejo de relaciones interpersonales. Facilidades para la capacitación y liderazgo de equipos multidisciplinarios, conocimiento y amplia experiencia sobre el canal de Distribuidores, Compra Planificada (Supermercados) y Mayoristas, conocimiento en el área de logística, con capacidades importantes de adaptación

DATOS PERSONALES

Edad: 35 años.

IDIOMAS Y CURSOS

Español (Lengua Nativa)

Inglés (Básico)

Microsoft Office, SAP, CRM

(Odoor/Zoho).