

VÍCTOR

INFORMACIÓN DE CONTACTO



PONTEVEDRA,
36002, Spain

HABILIDADES



Resolutivo, orientado a resultados y proactivo



Habilidades de comunicación, negociación y liderazgo



Promoción de nuevos productos



Liderazgo y capacidad de influir



Gestión de equipos



Gestión del cambio



IDIOMAS



Español



Portugués



Gallego



SOBRE MÍ



Me desarrollo en el sector comercial, más concretamente en el retail. Más de 11 años de experiencia en la gestión y animación de equipos profesionales, en la gestión de cuentas de explotación y en la planificación estratégica y comercial.

Me siento muy orgulloso de los logros profesionales obtenidos hasta ahora, sobre todo del crecimiento de mis equipos y de buscar y garantizar un sistema de trabajo idóneo para su desarrollo.

Mi ambición es seguir ayudando a nuestros clientes y a nuestros colaboradores a encontrar el mejor lugar para satisfacer sus necesidades.

EXPERIENCIA LABORAL



AGO. 2024

JEFE DE SECTOR

ACTUALIDAD

OBRAMAT

Desarrollando funciones de animación de equipo, captación y atención de clientes, gestión comercial y de aprovisionamiento, contacto con proveedores y garantizar la correcta explotación comercial. Apoyado en una política comercial que se ajuste a las necesidades de nuestro cliente, a un surtido que destaque en calidad, disponibilidad y precio, y a un equipo de profesionales animados a satisfacer las necesidades de nuestro cliente profesional y particular.

ENE. 2014

KAM- GESTOR COMERCIAL

SEP. 2024

ELKA PIETERMAN IBÉRICA S.L.

- Responsable comercial de la zona Norte de España, Madrid y Portugal, Gestión de clientes y grupos de distribución a nivel regional y nacional (electrodomésticos, ferretería, bricolaje, supermercados, gran consumo), KAM: gestión de cuentas estratégicas y plataformas nacionales centralizadas, Asesorar y acompañar clientes en el desarrollo de nuevos proyectos B2B, Trabajo en equipo: colaboración y coordinación con múltiples departamentos y personal tanto internos como externos, Capilaridad y rotación de las novedades.

SEP. 2010

COORDINADOR

FEB. 2013

ELECTRODOMÉSTICOS CENOR (OURENSE)

- Funciones de coordinación y gestión de equipo comercial en tienda y logística, Implementación en aperturas, Gestión de stocks y compras.

MAR. 2004

VENDEDOR

DIC. 2007

ELECTRODOMÉSTICOS MASTER CADENA

- Vendedor para todos los departamentos, especialista en Gama Blanca y PAE, Desarrollo de pedidos a proveedores y formación de vendedores.

EDUCACIÓN



2007

GRADO EN ADMINISTRACIÓN DE EMPRESAS

Administración y dirección Empresas | Ourense

2017

COACHING Y LIDERAZGO APLICADOS A LA REALIDAD EMPRESARIAL

UNED

2009

CURSO INGLÉS EN ÁMBITOS CORPORATIVOS

CURSO FIP

2005

ADMINISTRACIÓN Y DIRECCIÓN DE EMPRESAS

I.E.S. MANUEL CHAMOSO LAMAS