

DANIEL G.

Gelida (Barcelona)

27 de septiembre de 1968



EXPERIENCIA PROFESIONAL

Desde Diciembre 2017 Delegado de ventas de Farmacia en Fragancias y Sensaciones-Quintanar de la Orden.

Delegado de ventas de Peluquería

Marzo 2017 Cataluña. PROFESIONAL COSMETIC.Sant Andreu de la Barca.

Jefe de ventas de Cosmética

2012-2016 Cataluña,Levante y Baleares. DEBORAH GROUP. Barcelona.

Coordinar y establecer un plan de ventas. Control de ventas, consecución de objetivos y seguimiento de pedidos. Análisis de competencia. Impulsar la apertura de nuevos mercados y cuentas. Gestión de equipos: planificación, seguimiento y control de la actividad de los delegados. Evaluación y establecimiento de objetivos individuales. Gestión de ventas y soporte comercial.

Delegado de ventas de Cosmética

2001-2012 Cataluña y Baleares. DEBORAH GROUP. Barcelona.

2000-2001 Cataluña. N9 COSMÉTICOS. Manresa.

1997-2000 Cataluña. GRISELLE PARÍS. Terrasa.

Delegado de ventas de Joyería

1989-1997 Cataluña. OR NOU, GAMMA DISSENY, BIJORIA FIGUERES, RECH D'OR

En todas las empresas trabajadas como Delegado comercial,la función a realizar era:

Mantenimiento y prospección de mercado. Incrementar la cartera de clientes, Formación de novedades y productos. Gestión de pedidos. Control de ventas y impagados. Trabajo por objetivos.

CURSOS REALIZADOS

Curso de Ventas y liderazgo comercial en Dale Carnegie(Barcelona)

Curso de liderazgo de equipo comercial en ODE (Organización y Desarrollo Empresarial,S.A.),

FORMACIÓN

Bachillerato (BUP i COU)

INFORMÁTICA

Dominio Excel,Word, CRM.

IDIOMAS

Castellano y catalán. Lenguas maternas.

Inglés y Frances elemental.