

DAVID PEREZ BLANCO

JEFE/RESPONSABLE DE AREA

Como resultado de mi trayectoria laboral, me he construido como un perfil versátil y resolutivo, con una adaptabilidad instintiva y una mentalidad siempre dispuesta a avanzar, ya que no creo en los atajos. Haber crecido desde abajo me enseñó que la constancia, la disciplina y el compromiso serio con el trabajo no son virtudes opcionales, sino el único camino hacia la excelencia, que la empatía es estructura, y que cuando la colaboración es real —no suma: multiplica.

Este recorrido no solo me ha formado como profesional, sino también como persona que elige con intención avanzar, aportar y construir.

"El tiempo es el mejor autor: siempre encuentra el final perfecto."

Esta visión me recuerda que la disciplina y la paciencia son los cimientos silenciosos del crecimiento constante.

Experiencia de trabajo

BAUHAUS ESPAÑA (Leganes)

Jefe de sector

sep-2023 / actualidad

Comencé mi trayectoria en BAUHAUS ascendiendo progresivamente. en la actualidad (Jefe de Sector) de la secciones de materiales de construccion y ceramica. En este rol lidero la estrategia comercial de la sección, con el objetivo de optimizar las ventas, garantizar el aprovechamiento eficiente del espacio y gestionar correctamente el abastecimiento y rotación de stock, evitando sobreacumulación y mejorando el rendimiento operativo.

Además, gestiono y motivo a mi equipo, fomentando un ambiente laboral positivo, el compromiso colectivo y el cumplimiento estricto de los protocolos de seguridad. He desempeñado también funciones transversales como la suplencia del departamento de Recursos Humanos, participando en procesos de contratación, gestión de horarios, resolución de incidencias y aplicación de políticas internas clave para el buen funcionamiento del almacén.

OBRAMAT ESPAÑA (Leganes)

vendedor experto y Merchandising

Sep-2020/Sep-2023

Durante mi etapa en Obramat, adquirí sólidos conocimientos en productos y sistemas completos de aislamiento, acabados y cubiertas. Mi proactividad y motivación por aprender me permitieron participar en formaciones técnicas especializadas con proveedores, así como en la formación como Experto en Visual Merchandising.

En este rol, colaboré en el desarrollo de estrategias visuales y funcionales, alineadas con los objetivos de la empresa, para optimizar la presentación del producto y destacar zonas clave en el punto de venta. Esta experiencia me brindó una visión integral del espacio comercial, mejorando tanto el rendimiento de ventas como la eficiencia operativa, reduciendo pérdidas por deterioro de productos y aprovechando al máximo los recursos disponibles.

MERCACOMPRAS (tienda online)

Asesor comercial y Diseñador de Paginas Web

Agos-2017/Feb-2020

La experiencia en el diseño y la publicidad de productos en entornos web me ha permitido desarrollar un agudo sentido para detectar patrones, tendencias de mercado y oportunidades estratégicas. Esta labor me ha brindado una visión amplia y analítica, clave para crear estrategias efectivas de posicionamiento, alineadas con las necesidades reales del mercado.

Además, he potenciado una gran capacidad de adaptación, ya que en este ámbito los productos y servicios requieren enfoques flexibles y personalizados. Mi objetivo ha sido siempre ayudar a los clientes a alcanzar sus metas comerciales, garantizando una visibilidad clara, coherente y orientada a resultados para sus soluciones y propuestas de valor.



Contactos



dp9694038@gmail.com



www.linkedin.com/in/david-perez-64598b1b2



653-379-997

Educación

**Colegio Universitario
Monseñor de Talavera
Ene-2009/Sep-2014**

Diseño Grafico - Tecnico
Superior

**Liceo Dr. Arturo Uslar
Pietri 2002- 2007**

Bachiller en ciencias

Habilidades

-Microsoft Office
(excel,word,powerpoint,outlook)
-SAP
-CRM (Customer Relationship
Management)
-Notion (IA)
-WordPress
-Backoffice

Idiomas:

Español: C2
Ingles: B1/B2
Polaco: A2