

- **INFORME DEL CANDIDATO:**

ID 51958
MARCEL PUIGDOLLERS

- **EDAD:**

41 años.

- **INFORME DE LA ENTREVISTA :**

Candidato con un nivel académico medio en relación a COU. Realizó diversos cursos a nivel Márquetin y Comercio Internacional.

De familia de ventas, siempre tuvo clara cual era su vocación y en cuanto pudo empezó a desarrollarse dentro del sector.

Empezó en el sector de la imprenta donde poco a poco fue aprendiendo y creciendo como profesional dentro del área comercial.

A los seis años cambió al sector de Gran Consumo a través de Conservas Dani, donde estuvo ocupando un cargo tanto a nivel nacional como internacional. Precisamente ese fue el motivo de cambio a conservas Baymar, ya que le ofrecían una gestión comercial más directa, tanto a nivel de distribución como cliente final (Horeca) Estuvo cinco años en la posición obteniendo grandes éxitos, pero el cambio de la estrategia comercial de la compañía hizo plantearse un cambio.

Desde entonces está en Subirats Carns i Derivats como Director Comercial, pequeña empresa familiar donde Marcel vende producto de proximidad a nivel Catalunya. Llevando un equipo de 8 personas y gestionando clientes de Hostelería y Canal Tradicional.

A nivel competencias comerciales, destacamos:

Perfil altamente competitivo a nivel comercial.

Marcel aporta alta capacidad de gestión y planificación, se muestra como una persona estructurada, acostumbrada a trabajar con sistemas de gestión y autonomía de trabajo. Mostrando capacidad para tomar decisiones y agilidad de reacción. Siendo un perfil totalmente analítico y estratégico a nivel comercial.

Muestra alto afán de superación y capacidad de esfuerzo, mostrando un perfil con una marcada actitud hacia resultados. Es luchador, constante y sobre todo persuasivo, resaltando grandes logros profesionales a nivel comercial en las compañías con las que ha colaborado. Siendo una persona que muestra una ambición respecto a la motivación y crecimiento tanto por desarrollar bien su trabajo como hacer crecer a la empresa que representa.

Aporta unas habilidades interpersonales excelentes, muestra facilidad para entablar conversación, siendo una persona profesional, coherente y argumentativa. Sabe establecer lazos sólidos de colaboración con sus clientes, mostrándose como una persona de confianza, siempre con excelente contacto hacia su interlocutor, sabiendo generar buena sensación sin perder de vista la visión de negocio. Potenciando la empatía, la capacidad resolutive y el buen servicio.

Negociador nato, Marcel muestra aptitudes notables para poder llegar a acuerdos con sus clientes donde ambas partes puedan tener un beneficio y queden satisfechas, fomentando la escucha activa, inteligencia emocional, ambición y respeto.

REFERENCIAS:

Conservas Baymar (Sr. Alfonso Coll)

Hablamos con el propietario de Conservas Baymar, el Sr. Alfonso Coll. Nos habla de Marcel como un excelente profesional, siempre muy implicado y responsable con sus obligaciones, ofreciendo un perfil muy implicado con sus clientes y de gran visión comercial, siendo una gran pena para ellos que marchase de la compañía. Recomendando 100% a Marcel como una persona de total confianza y excelente perfil comercial.

- **SALARIO ACTUAL:**

Actualmente está en 38k + Variable

- **EXPECTATIVAS SALARIALES:**

Está dispuesto a bajar si ve la posibilidad de entrar en una gran compañía. Sus expectativas mínimas están en 32/35k + Variable, pero son negociables en función del proyecto.

- **PROYECTO OSBORNE:** (porque le interesa el proyecto)

Considera Osborne la posibilidad de dar un salto a su carrera, sobre todo por la calidad del producto, por la gran compañía que es y por poder seguir en un sector que le apasiona.