



Borys Pereira

Profesional con solida formación en gestión comercial, con amplia experiencia en atención al cliente, amplias competencias en gestion de negocios , auto suficiente y enfocado a la consecución de resultados.

FORMACION PROFESIONAL

- Universidad Jose Antonio Paez
- Abogado 2022

IDIOMAS

- Español : nativo
- Ingles : A2

HABILIDADES

- Manejo de Microsoft Office
- Resolución de conflictos
- Capacidad de negociación
- Ventas
- Gestion comercial
- Eficiencia operativa

COMPETENCIAS

- Trabajo en equipo
- Comunicación asertiva
- Visión de negocios
- Capacidad de aprendizaje
- Adaptabilidad
- Atencion al cliente



+34-669-473-998



borysper@hotmail.com



Madrid

EXPERIENCIA LABORAL

SOMOS EFICIENTES SL

Madrid

Auxiliar administrativo - actualidad

- Atención al cliente.
- Elaboracion de presupuesto.
- Manejo de proveedores.

Logros:

- Control y manejo de un inventario eficaz.
- Cierre de contratos con clientela nueva.

SUMIAGROP

Valencia

Responsable de equipo comercial 2022-2025

- Supervisión de la cadena de suministro.
- Capacitación y motivación del equipo de ventas.
- Análisis de ventas.

Comercial senior 2021-2022

- Construir y mantener relaciones sólidas con clientes.
- Negociar contratos Con clientes potenciales y existentes.
- Maximizar la exposición de los productos en el mercado nacional.

Logros :

- Incorporar nuestros productos en cadena de mercados a nivel nacional.
- Ser proveedores de empresas polar a nivel nacional incrementando a un 20% la facturación.

HIELO PROARTICA

Valencia

Comercial senior 2019-2021

- Desarrollo y aplicación de planes para garantizar el crecimiento en el mercado.
- Aumentar la cartera de clientes.

Comercial junior 2017-2019

- Visitas al cliente.
- Gestion de cobros.
- Atencion al cliente posventa.

Logros:

- crecimiento en las ventas en un 25%.
- Mejora en la atención a clientes de trayectoria.