

ID-18448 OSCAR

28922 – Alcorcón (Madrid)

Fecha nacimiento: 10 de septiembre 1973



EXPERIENCIA PROFESIONAL

02/21 - Actualidad. **Gestor Comercial - FABEIRO.**

Impulso cartera clientes, desarrollo canal HORECA y Alimentación.

10/20 - 01/21. **Gestor Comercial - VIDAL GOLOSINAS.**

Desarrollo de negocio en Canal Impulso y Alimentación. Madrid.

02/17- 03/20 - **Gestor Comercial - COREN.**

Comercial Distribuidores /Mayoristas Alimentación y Horeca. Productos de valor.

03/16 - 12/16 - **Comercial - LUNCH VIAL CATERING.**

Captación y dinamización cartera. Colegios, campamentos, colectividades y empresas.

09/09 – 10/ 2015 - **Gestor Comercial - OSBORNE (ODISA)**

Activar Cuentas Estratégicas para el desarrollo de Marcas nuevas. Posicionamiento.

Dinamizando equipos comerciales en Distribuidores con el fin de conseguir el Plan de Ventas.

Especialista en Cerveceros Refresqueros : Disbesa, Dibecesa, Legadisval, Licavisa y Peñuelas (Madrid); Todasagra (Toledo); Llorente y Acebes (Segovia); Diexco (Cáceres); William`s (Salamanca).

Generador de negocio, distribución y visibilidad en el canal HORECA.

11/08 – 08/09 - **Jefe de Ventas Zona Norte - PENTAFLEX, S.A.**

Incrementar las ventas de los Agentes Comerciales y Representantes en zona.

Gestión Comercial en el Área Norte, reportando a la Dirección Comercial.

Distribución Artículos Deportivos. (Sec. Caza) y óptica Pentaflex.

03/08 – 11/08 - **Gestor Comercial – NESPRESSO - DABA, S.A**

Captación y mantenimiento cartera canal HORECA.

04/99 -09/07 - **Gestor Comercial Premium - BACARDI ESPAÑA, S.A.**

Proyecto Top Noche Joven. Consiguiendo maximizar distribución, visibilidad y objetivos de venta en marcas como Martini, Eristoff, William Lawson`s, Bacardí Reserva.

Gestión de Marca Transfer. Maximizando las ventas de los distribuidores asignados mediante venta transfer. Desarrollando e implementando promociones de sell in & out.

Marcas Premium. Creador de la categoría en Horeca Madrid y Centro.
Grey Goose Vodka, Bombay Sapphire, Noilly Prat Vermouth, Glenmorangie, Pommery, Otard, Dewar`s 12 y Signature.

FORMACIÓN ACADÉMICA

LICENCIADO EN CIENCIAS POLÍTICAS Y SOCIOLOGÍA.

Universidad Complutense Madrid. (91-96)

Doble Especialidad: Administración Pública y Relaciones Laborales. Analista Político

CURSOS

Excelencia Comercial (Osborne, 2014)

Técnicas de Negociación y Desarrollo Personal (Synergy Network para Bacardí España)

Eficacia Personal y Creatividad. (Synergy Network)

Gestión de las Emociones e Inteligencia Emocional. (Synergy Network)

¿QUÉ SE HACER?

Construir marcas y generar negocio. Soy un apasionado de ello.

Desarrollarlas y hacerlas crecer, no solo para incrementar ventas, sino para aumentar los márgenes de beneficio y rentabilidad.

¿POR QUÉ YO ?

Por mi compromiso, perseverancia, profesionalidad, experiencia e implicación.

Fuerza, vitalidad - carácter positivo- que transmito a los que me rodean y transformo en motivación.

Por mi capacidad para la búsqueda creativa de áreas de mejora que generen negocio, activen ventas y mejoren la rentabilidad.