

ADRIÀ P.

06/07/1992.

BARCELONA



PRESENTACIÓN:

Soy una persona que quiere desarrollar su vida profesional en el ámbito comercial.

COMPETENCIAS Y HABILIDADES:

- Capacidad de trabajo en equipo, relación interpersonal y empatía adquirida a lo largo de mi desarrollo personal y formativo.
 - Facilidad de trato con los clientes.
 - Soy persona organizada y responsable, con capacidad de aprendizaje y motivación para ello.
 - Capacidad de análisis y profundización en el problema para su resolución.
-

EXPERIENCIA PROFESIONAL:

Securitas Direct: Junio 2019.

Gestión de altas e instalación de equipos de seguridad.

Salesland. Septiembre 2018-mayo 2019.

Comercialización de productos financieros. En concreto captación de clientes para una entidad bancaria (Bankinter) mediante la presentación de una tarjeta de crédito en áreas de servicio.

Seguros OCASO. Enero –Agosto 2018.

Comercialización de seguros de diferentes tipos (decesos, accidentes, vida, hogar y comunidades)

DYM. Septiembre-Diciembre 2017.

Realización de estudios de mercado para el Ayuntamiento de Barcelona mediante la realización de encuestas al público.

El Corte Inglés. Diciembre 2016-Marzo 2017.

Atención al cliente y encargado de envío de pedidos a domicilio.

Juguetería **Tío Sam** Noviembre 2009-Febrero 2010.

Atención al cliente y venta.

Adjunto a capataz agrícola en Plantes Myrtus S.L. Julio-Septiembre 2008.

FORMACIÓN BÁSICA:

Ciclo formativo de grado superior en Administración y Finanzas.

Escola Pàlcam. Barcelona. 2015-2017.

Ciclo formativo de grado medio en Comercio y Marketing.

Escola Pàlcam. Barcelona. 2014-2015.

Ciclo formativo de grado medio en Instalaciones Eléctricas y Automáticas.

Salesians de Sarrià. Barcelona. 2009-2012.

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA:

Idiomas maternos: **castellano y catalán.**

Inglés: nivel medio-alto.

Buen conocimiento del sistema operativo Windows. Buen manejo en **Office**, en especial **Word y Excel.**

Permiso de conducir: **A2 y B.**
