



ID-61868 Juan Manuel



Carnet de conducir B2

Soy una persona creativa, compañero, dinámico resolutivo, organizado y detallista... un constante aprendiz.

EXPERIENCIA LABORAL

Prevención Salud de Sancor Seguros (Dic 2021 a Abril 23).-

- Asesor comercial Senior Seller:
- Líder de equipo y sucursal a cargo Tandil.
- Elaboración y coordinación de plan de ventas anual/mensual, planificación de metas y objetivos a cumplir.
- Supervisión de canal de ventas. Inversion , retorno de inversion.
- Captación e incrementación de cartera de clientes, desarrollo e implementación de técnicas de ventas.
- Formador de equipos.
- Marketing digital.

Weyemann/ Yakima Hops- Abs Agri Consult Srl, (2017 – Jul 2021).

- Subgerente de ventas regional
- Líder de equipo.
- Elaboración de plan de ventas anual/mensual, planificación de metas y objetivos a cumplir.
- Supervisión de canal de ventas.
- Captación e incrementación de cartera de clientes, desarrollo e implementación de técnicas de ventas.
- Actualización de tendencias dentro del sector.
- Desarrollo del canal de distribución a través de acuerdos comerciales con el mayorista. Gestión de cobranza.

Agencia de viajes -Travel Rock (2009-2017).

- Gerente de zona Norte Bs.As.
- Líder de equipo de ventas
- Coordinación de grupos.
- Formador de equipos.
- Diagramación, organizacion de sucursales, programación de servicios de pasajeros.
- Gestion de cobranzas

Agencia de viajes New Option Brasil (Temporada de verano 2009-2014).

- Coordinación de viajes grupales (estudiantiles y quinceañeras) en Camboriu.
- Gestion de cobranzas.
- Diagramacion de actividades administrativas.

Empresa Chevallier (Viajes) (2005-2008)

- Área ventas y coordinación de grupos

FORMACIÓN

- Superior: Instituto de Capacitación Aduanera. Despachante de Aduanas. (2003-2005). Promedio 9.
- Gestion y adminitracion de empresas. Colegio San martin de tours (1997-2001)

HABILIDADES Y APTITUDES

- Capacidad de liderazgo.
- Coordinación de grupos y equipos de trabajo.
- Formador de equipos.
- Capacidad de negociación, construcción de acuerdos ,escucha y dialogo activo.
- Proactivo, empático, resolutivo y organizado.
- **Dominio de:**
- Plataformas Moodle
- Canva, Genially, Paquete Office, Herramientas de Google.
- Conocimientos en Ofimática;
- Office (Excel, Word, Power Point).
- Canva, Genially, Herramientas de Google
- Manejo de Redes sociales.
- Marketing digital, publicidad.
- CRM de ventas varios