



@ mane.desantiago
o@hotmail.com

615867860

Urb. La Nórdica,
3, Carandía,
Cantabria,
39479

MANUEL FRANCISCO DE SANTIAGO DÍAZ

RESUMEN PROFESIONAL

Comercial con excelentes resultados y experto en venta directa. Comunicador dinámico que supera de manera constante los objetivos y las expectativas de la empresa.

FORMACIÓN

Bachillerato
Javier Orbe Cano - Los Corrales De Buelna
1982

Graduado escolar
Colegio José M De Pereda - Los Corrales De Buelna
1978

HISTORIAL LABORAL

04/2016 - Actual	Comercial Elis Manomatic - Bilbao, País Vasco Empleado como comercial en una empresa dedicada al renting de varios productos para una extensa variedad de gremios. Excepcionales recursos para ofrecer a cada cliente un servicio personal de primer nivel y un amable soporte para aumentar las ventas y la satisfacción del cliente.
01/1985 - 05/1988	Comercial Servagrup - Madrid, Madrid Venta a puerta fría de productos enciclopédicos.
08/1988 - 11/1991	Comercial Fiat - Torrelavega, Cantabria Comercialización de vehículos y accesorios de la marca.
02/1991 - 02/1998	Vigilante De Seguridad Enase - Vinsa - Orton - Santander, Cantabria Empleado como vigilante haciendo trabajos de seguridad y vigilancia.
02/1998 - 10/2006	Moldurista Guazo Calderón - Santander, Cantabria Enmarcación al detalle y por mayor, así como trabajos de asesoría y atención al cliente. Puesto de encargado con un equipo de más de 20 personas.
11/2006 - 11/2010	Cercador Cernanor - Pontejos, Cantabria Trabajos de cierres de fincas metálicos y rústicos, así como labores comerciales
12/2010 - 03/2011	Comercial Grupo Planeta Cultural - Guarnizo, Cantabria Venta directa a puerta fría de productos enciclopédicos.
03/2011 - 04/2016	Comercial ENDESA - Santander, Cantabria Venta directa y asesoría de productos energéticos. Buena socializadora favoreciendo una sólida relación con clientes frecuentes para garantizar su fidelidad y retorno.

APTITUDES

- Análisis comercial
- Crecimiento comercial
- Planificación comercial
- Sentido comercial
- Desarrollo comercial
- Especialista en comercialización de productos

DIPLOMAS

- Tecnico especialista en prevención de riesgos laborales.
 - Administración y gestión de empresas.
 - Conocimientos a nivel usuario del Office
 - Uso del Sap para gestión de gastos
 - Trabajo con tablet con programas específicos de la empresa
-