

ID-48446

EN BÚSQUEDA ACTIVA DE EMPLEO

Edad 41
LOGROÑO, LA RIOJA



ESTUDIOS

2015 M.B.A (Master of Business Administration)
U.N.I.R (Universidad Internacional de La Rioja)



1996-2000 LICENCIATURA SUPERIOR EN MARKETING Y DIRECCIÓN COMERCIAL
E.S.D.E.M (Escuela Superior de Dirección Empresarial y Marketing)



1996- 2000 BACHELOR OF ARTS IN BUSINESS STUDIES & MARKETING
UNIVERSITY OF EXETER (UK)



Idiomas: **Español:** Natal
 Inglés: Avanzado

Informática: Alto manejo de paquete Office, Salesforce CRM, SAP, E-Commerce.

EXPERIENCIA LABORAL

Oct 2015—Dic 2018 TEINNOVA, Sector: Maquinaria Industrial Limpieza
DIRECTOR COMERCIAL



Dirección del departamento comercial a nivel nacional e internacional. Gestión, formación y motivación de un equipo de 6 Área Manager y oficina propia en Milán. Lanzamiento de nuevos productos. Creación de la estrategia comercial tanto de venta directa como política de distribución. Asistencia a ferias y eventos del sector a nivel internacional. Miembro del comité de dirección de la compañía. Gestión directa de grandes cuentas y clientes estratégicos.

Logros:

Ventas 2016 : +35 %

Ventas 2017 : +25 %

Ventas 2018 : +15 %

Mejor PYME del año 2017 por la Cámara de Comercio. (<https://teinnovacleaning.es/teinnova-premio-pyme-del-ano-de-la-rioja/>)

Premios internacionales de tecnología. (<https://teinnovacleaning.es/premio-innovacion-pulire>).

Creación y gestión de oficina propia en Milán con beneficios desde el primer año.

Oct 2013. – Mar. 2015 GRUPO LOGISTA, Sector: Distribución y Logística
DIRECTOR REGIONAL DE VENTAS NORTE CONVENIENCE/ LOTTERY UNIT



Director de la zona NORTE de la unidad de negocio de venta de **artículos de gran consumo y de conveniencia** para la red minorista (estancos, tiendas de conveniencia, kioscos, gasolineras, cadenas) de la zona asignada junto con la unidad de negocio de loterías.

Provincias a cargo: Álava, Burgos, Cantabria, Soria, La Rioja, Navarra, Guipúzcoa, Vizcaya, Zaragoza, Huesca.

Personal Directo: **9 Delegados/ Distribuidores, 1 supervisor, 11 comerciales.**

- Gestión y supervisión de 10 CASH&CARRY para minoristas. Gestión de stocks, caducidades, etc.
 - Alto nivel de Reporting, análisis de datos, desviaciones, presupuestos, seguimiento KPIs.
 - Creación de la estrategia de negocio en la zona, 1700 puntos de venta.
 - Coordinación con Marketing en acciones específicas
 - Selección, evaluación y desarrollo continuo de equipo humano.
 - Implantación de nuevos productos, apoyo a la venta, gestión de grandes cuentas.
 - Formación continua al equipo en nuevos productos.
 - Formación continua al equipo en técnicas de ventas.
 - Definición del objetivo de ventas de todo el equipo (Supervisores, Delegados y Comerciales).
 - Implantación de la estrategia de visibilidad y posicionamiento de marca.
 - Liderazgo y motivación de los equipos.

Logros : Zona nº 1 en consecución de objetivos de venta.

Feb 2010. – Oct. 2013 GRUPO LOGISTA Sector : Distribución y logística
DIRECTOR REGIONAL DE VENTAS NORTE/SUR LOTTERY UNIT (START-UP)



Director de la zona NORTE Y SUR (1 año) de la unidad de negocio de Loterías, captación, formación, seguimiento y mantenimiento de una **red de DISTRIBUCIÓN de 1800 puntos** multicanal en zona NORTE y 2500 en zona SUR.

Provincias a cargo en NORTE: Álava, Burgos, Cantabria, Soria, La Rioja, Navarra, Guipúzcoa, Vizcaya, Zaragoza, Huesca.

Provincias a cargo en SUR: Todas las provincias de Andalucía, Ceuta, Melilla y Canarias.

Personal directo: **12 delegados/ Distribuidores, 2 supervisores, 12 GPV.**

- Alto nivel de Reporting, análisis de datos, desviaciones, presupuestos.
- Asegurar la captación, formación y motivación de la red de puntos de venta.
- Implantación de la estrategia de negocio en la zona.
- Coordinar con Marketing en acciones específicas
- Implantación de nuevos productos, apoyo a la venta, gestión de grandes cuentas.
- Formación continua al equipo en nuevos productos.
- Formación continua al equipo en técnicas de ventas.
- Definición del objetivo de ventas de todo el equipo (Supervisores, Delegados y Comerciales).
- Implantación de la estrategia de visibilidad y posicionamiento de marca y producto.
- Liderazgo y motivación de los equipos.

Oct. 2004. – Feb. 2010 GRUPO EGUINO Sector: Automoción
JEFE DE VENTAS



Responsable comercial de prestigiosa marca de automóviles (SAAB), desempeñando con éxito las labores y **consiguiendo los objetivos marcados por la marca todos los años.(125 %).**

- Cumplimiento de estándares de visibilidad, procedimientos y KPI's de la marca.
- Liderazgo y motivación de los equipos.
- Negociación de condiciones de compra con la marca.
- Análisis de rentabilidad de operaciones.
- Muy orientado al cumplimiento de objetivos mensuales.
- Atención al cliente, venta y cierre de operaciones.
- Coordinación con departamento financiero, taller y recambios.

Ene. 2004. – Oct. 2004 GRUPO MENDI Sector: Calzado de seguridad
JEFE DE ADMINISTRACIÓN COMERCIAL



Personal directo: 1
Creación de promociones y campañas.
Control administrativo.
Campañas de fidelización.
Atención comercial a distribuidores y clientes.
Investigación de mercado

Ene. 2002. – Ene. 2004 GRUPO MAVYAL Sector: Equipos construcción
RESPONSABLE DE MARKETING



Investigación de mercado
Compras y relación con proveedores
Organización del departamento comercial
Plan de marketing
Plan fidelización.
Publicidad
Creación de promociones
Creación de servicios de valor añadido
Selección de Personal
Planificación estratégica.

Jul. 2000. – Ene. 2002 ONO Sector: Telecomunicaciones
ASESOR COMERCIAL PYMES



REFERENCIAS PROFESIONALES

Puedo aportar las referencias que estimen oportunas, tanto de responsables directos como de subordinados a mi cargo.

OTROS DATOS DE INTERÉS

Disponibilidad geográfica nacional.

Carnet de conducir "B1".

Aficiones: Viajar, Ocio informático, Pádel, Lectura, Automoción.

Usuario avanzado de SALESFORCE CRM.

Usuario de SAP.

Altos conocimientos informáticos y de comercio electrónico e Internet.

Muy orientado a resultados y cumplimiento de objetivos

OBJETIVOS

Establecerme en una empresa sólida y sentirme participe de su crecimiento aportando mi creatividad, ilusión y trabajo.