

CURRICULUM VITAE ID-43134 MANUEL Y.



DATOS PERSONALES

06/05/1979

08130- Santa Perpetua de la Mogoda (Barcelona)

FORMACION SUPERIOR

1997-1999: Técnico Especialista en Administración de F.P. II. Grado en C.E. Roca.

2009: Diplomatura en magisterio de Educación Física en UAB y CAR Sant Cugat.

2015-2016: Master en Psicología.

2016-2017: Master en Administración y Gestión de Empresas.

FORMACION COMPLEMENTARIA

1997: Profesor de Fitness, Preparador Físico y curso de Dietética en el Centro Español de Educación Física Orthos por la Federación Catalana de Gimnástica.

2007: Técnicas de venta en Grupo coneí.

2008: Título entrenador nacional de la federación española de fútbol.

2011: Técnicas de venta y negociación en Grupo coneí.

2016: Curso de Coaching profesional.

IDIOMAS E INFORMATICA

Castellano y Catalán: bilingüe.

Informática: Word, Excel, Access, Power Point ,etc.....

CARRERA PROFESIONAL

-ACTUALIDAD: GESTOR COMERCIAL HEINEKEN-VENDISVALL

2017: Univen-Fiesta

Distribuidora de golosinas, snacks, alimentación, bebidas, patatas, café, de carácter nacional, zona de trabajo Barcelona y Valles.

- Funciones en la empresa: Captación de clientes a puerta fría y fidelización de la cartera de clientes propia, pequeña, mediana y gran empresa, bares y cafeterías, papelerías, tiendas de regalo. Kioscos, panaderías, tiendas de conveniencia, tiendas de barrio, supers, etc.

2016-Gestor comercial en empresa Vidal.

- Empresa de golosinas y snacks, de carácter nacional, zona de trabajo Barcelona.
- Funciones en la empresa: Captación de clientes a puerta fría y fidelización de la cartera de clientes propia, pequeña, mediana y gran empresa, bares y cafeterías, papelerías, tiendas de regalo. Kioscos, panaderías, tiendas de conveniencia, tiendas de barrio, supers, etc.

2015-2016: Comercial Cero14media

- Empresa de marketing de carácter nacional
- Funciones: captación fría de clientes del canal impulso, kioscos, papelerías y estancos.

2007-2014: Gestor Comercial sector horeca y grandes cuentas en Grupo Conei SL.

- Empresa de carácter nacional con varios segmentos de trabajo maquinaria sector horeca, casinos, zona de trabajo Barcelona, baix llobregat, valles oriental y valles occidental.
- Funciones en la empresa: Captación de clientes a puerta fría y fidelización de la cartera de clientes propia .Gestión de venta de grandes cuentas. Negociación de contratos de instalación de maquinaria en clientes nuevos bares, restaurantes y hoteles. Renovación de los contratos con nuestros clientes y con la generalitat de Cataluña.

07/2002-07/2006: Comercial sector horeca y grandes cuentas Grupo Lays-Matutano.

- Empresa Multinacional del sector alimenticio, bebidas, snacks, alimentación, zumos, agua embotellada, café, tes, etc. sector horeca, medianas, grandes superficies y grandes cuentas.
- Zona propia de trabajo Barcelona, valles oriental y valles occidental.
- Funciones en la empresa: Captación de clientes a puerta fría. Fidelización de la cartera de clientes propia ,tiendas de alimentación de barrios pequeñas y medianas , dia, caprabo, condis, Carrefour, tallò, suma, etc.