



Soy apasionado por el mundo de la empresa en diferentes áreas como trade marketing, comercial y desarrollo de marca.

Gracias a mi formación y experiencia profesional he desarrollado un poderoso insight del consumidor, capacidad analítica y estratégica así como motivación para mantener un alto nivel de desempeño de forma consistente.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

09/2018 - Actualidad

Trade Marketeer & Business Advisor

JTI (Japan Tobacco International) - Sevilla

Responsable de negociar y ejecutar el plan de trade marketing en el punto de venta; Partiendo del análisis de datos, gestión integral de grandes cuentas con un rol de asesor de negocio, impulsando la optimización del mix de producto de cada cliente y buscando mejorar la rentabilidad y competitividad de ambos en el mercado

04/2017 - 08/2018

Field Sales Executive On Trade

DIAGEO - Sevilla

Asegurar una ejecución brillante en los puntos de venta de hostelería mediante la activación de los sales drivers (distribución, precio, visibilidad, promoción); negociación y seguimiento de acuerdos comerciales; gestión del sell in y sell out de los mayoristas asociados

11/2016 - 04/2017

Field Sales Executive Cash & Carry

DIAGEO - Sevilla

Asegurar una ejecución brillante en el punto de venta a través de la activación de los sales drivers aplicados al canal de distribución (Cash & Carry); negociación e implementación de actividades promocionales

01/2016 - 07/2016

Delegado Comercial

Olé Adventure - Málaga

Diseño, implementación y seguimiento de la estrategia comercial y desarrollo de marca del tour operador Olé Adventure para los mercados portugués y brasileño

02/2015 - 09/2015

Asistente Comercial y de Marketing

La Cala Resort - Málaga

Participación en la implementación del plan de marketing digital y soporte a la gestión de cartera de clientes B2B

INFORMACIÓN ADICIONAL

Permiso de conducir B

Influencias:

"El vendedor más grande del mundo" - Og Mandino

"Cómo ganar amigos e influir sobre las personas" - Dale Carnegie

"El arte de la guerra" - Sun Tzu

FORMACIÓN ACADÉMICA

2019

Business Expert - Administración y Dirección de Empresas
ThePowerMBA

2015 - 2016

Máster en Dirección de Marketing y Gestión Comercial (GESCO)
ESIC Business & Marketing School

2009 - 2014

Licenciatura en Gestión de Marketing
ISCTE Business School

IDIOMAS

CASTELLANO
BILINGÜE

PORTUGUÉS
BILINGÜE

INGLÉS
ALTO

HARD SKILLS

Microsoft Office (Word/Excel/PowerPoint)

Data Management

Adobe (Illustrator y Photoshop)

SOFT SKILLS

CAPACIDAD ANALÍTICA

INTELIGENCIA SOCIAL

LIDERAZGO

ORIENTADO A RESULTADOS

CAPACIDAD RESOLUTIVA

RESILIENCIA

