



ID-51823

Datos personales

Dirección: 46007 Valencia

Fecha de nacimiento: 09 de octubre de 1977 (Valencia)

Formación Académica

LICENCIATURA EN DERECHO

MASTER PREVENCIÓN DE RIESGOS LABORALES,

DOS ESPECIALIDADES: SEGURIDAD E HIGIENE

HIGH SCHOOL DEGREE

Universidad de Valencia

Fundació Escola de formació Vicent Redolat

Northwestern CEC. School Stratford, Ontario Canadá

Experiencia Profesional

AVON COSMETICS S.LU

11/08/2015 – 27/07/2019

Responsable comercial are norte de Valencia y Castellón.

Organización y trabajo por objetivo.

Responsable de equipos.

Motivación de personal.

Análisis de resultados.

Análisis desarrollo y seguimiento comercial del equipo.

AQUASERVICE ESPAÑA

01/04/2015 - 31/07/2015 DELEGADA COMERCIAL.

Responsable comercial, venta directa usuario final y responsable equipo de promotoras.

AMANDA IMAGEN

EJECUTIVA DE CUENTAS - COMERCIAL

06/2010 – Agosto 2015 MARKETING PROMOCIONAL EVENTOS Y RRPP

Gerente.

Responsable de eventos y de la planificación comercial.

Funciones: Creación, planificación, desarrollo y seguimiento de los eventos.

Selección de los perfiles adecuados tanto materiales como personales para cada evento.

Análisis de los resultados.

Motivación del personal.

Organización y trabajo por objetivos.

Habilidades directivas y técnicas de liderazgo.

CONSULTORA DE BANCA PERSONAL EN BANCO MEDIOLANUM

Nov 2013 A Julio 2014

Asesoramiento financiero y de patrimonios en servicios bancarios, financiación, inversión, bolsa, jubilación, fiscalidad y protección. Conocer al cliente y sus necesidades, y todo ello con un dominio técnico y conocimiento profundo de la evolución de los mercados y de la economía, pero sobre todo una valoración objetiva de las necesidades y los medios financieros propios. Profesional experto, que examina tus necesidades y perspectivas financieras, las cuales saber preveer y afrontar con estrategias concretas, eficaces y que te propone una solución a medida.

MCP TEAM S.L COMERCIAL

Dic 2013 a Abril 2014 proyecto OBE IBIZA

Organizando una feria de nivel internacional dedicada al sector de internet.

AMANUR IMAGEN Y MARKETING S.L.

GERENTE

06/2002 – 06/2010 Sector Servicios Publicitarios y Marketing

Gerente.

Responsable dirección, la planificación comercial, responsable de ventas y compras

Creación, desarrollo, planificación y seguimiento de estrategia CRM, análisis de posibles clientes, estrategias de captación, retención y fidelización de clientes.

RRHH, selección de personal v adecuados a cada perfil solicitado por cada cliente.

Coordinación y puesta en marcha de los rrhh necesarios para las acciones promocionales

Elaboración de plannings comerciales y formación al equipo de ventas.

Habilidades adquiridas:

Dirección y coordinación de equipos.
Trato y captación de clientes.
Negociación comercial.
Atención y gestión de clientes.
Organización de congresos y jornadas.
Protocolo

AGENCIA DE EVENTOS COMUNICA MAS - RRPP Y EVENTOS PARA EL STAND DE COCA-COLA ESPAÑA EN LA 32TH AMERICA'S CUP

04/2007 – 07/2007 Relaciones públicas en la zona vip para los clientes vip del stand y coordinadora del equipo humano del mismo.

Habilidades adquiridas:

Dirección y coordinación de equipo humano para atender las necesidades del stand.
Coordinación para la organización de eventos (cenas, reuniones de trabajo, comidas de empresa...)
Actos de protocolo.

CENTRO ASESORIA HIPOTECARIA BELLVER- CANDELA - PRACTICUM DE LA LICENCIATURA DE DERECHO

02/2001 – 06/2002 Sector Consultoría asesoría hipotecaria.

Prácticas becadas y no remuneradas. Realizando diversas labores e informes jurídicos a través de los cuales he tenido un amplio conocimiento del mundo jurídico profesional y de las leyes que determinan su actuación.

Habilidades adquiridas: Conocimiento de mundo jurídico profesional.

FERIA MUESTRARIO INTERNACIONAL (FERIA VALENCIA) - COORDINADORA DE AZAFATAS EN FERIAS.

09/1996 – 06/2002 Sector ferias, trabajando como jefa de azafatas y coordinadora, teniendo a cargo hasta 25 personas en ferias como: FIM (Mueble), FIAM (Iluminación), CEVIDER (Alta decoración), CEVISAMA (Cerámica) URBEDESARROLLO (Inmobiliaria), TEXTIL-HOGAR (Textil), FUNERMOSTRA (Funerarias), DIPA (papelería), FEJU (juguete), FORMA EMPLEO, AUTOMOVIL, FESTABODA (bodas), ECOFIRA (Ecología), EXPOJOVE,

Habilidades adquiridas

Dirección y coordinación de equipos.

Gestión de personal.

Atención al cliente

FERIA MUESTRARIO INTERNACIONAL (FERIA VALENCIA) - PROTOCOLO PRESIDENCIA, CONGRESOS JORNADAS E IMAGEN

09/1996 – 06/2002 Sector de los eventos, ferias, jornadas, congresos y misiones comerciales nacionales e internacionales.

Personal de apoyo, gestión y dirección de equipos, organización de congresos y eventos, traducción e interpretación.

Habilidades adquiridas: Protocolo, organización de congresos y atención al cliente

CARMEN IMAGEN Y ORGANIZACIÓN S.L EJECUTIVO DE CUENTAS – COORDINADORA DE EVENTOS

04/2000 - 12/2000 Sector Servicios Publicitarios, Marketing, RR.PP y Eventos.

Captación y fidelización de clientes. Coordinador de eventos. Selección del personal para cada evento.

Habilidades adquiridas, gestión de clientes, selección de personal, coordinación de eventos, trabajo por objetivos

ROIPASA MARKETING PROMOCIONAL S.L , AZANOVA ARAUNA S.L, AZAFATAS LEVANTE S.L , RANWORK S.A E.T.T, MEDITERRANEO MODELS MANEGEMENT S.L, OVEROL SERVICIOS INTEGRALES S. - MODELO , AZAFATA, IMAGEN Y MARKETING

Trabajos varios de Azafata, modelo y de marketing promocional en diversos eventos durante el periodo de 1997-2003.

Formación Complementaria

Idiomas

INGLÉS PARA LA COMERCIALIZACIÓN
INGLÉS ECONÓMICO EMPRESARIAL (I) Y (II)
ITALIANO PARA TURISMO (I) Y (II)

Universitat de València

Universitat de València

Universitat de València

CURSO SUPERIOR DE ADMINISTRACIÓN DE PERSONAL
COACHING

San Román Consultoría y formación

FSE (Fondo Social Europeo)

PROGRAMA DE MEJORA EMPRESARIAL

Cámara de Comercio Valencia

GESTION DE CLIENTES Y CALIDAD DEL SERVICIO

FSE (Fondo Social Europeo)

ATENCIÓN AL CLIENTE Y HABILIDADES DIRECTIVA

San Roman consultoría y formación

NEGOCIACION COMERCIAL AVANZADA

FSE (Fondo Social Europeo)

HHDD: TECNICAS DE HABLAR EN PUBLICO

FSE (Fondo Social Europeo)

ATENCIÓN AL CLIENTE Y HABILIDADES DIRECTIVAS

San Roman consultoría y Formación

HABILIDADES DIRECTIVAS Y TECNICAS DE LIDERAZGO

FSE (Fondo Social Europeo)

TALLER DE GESTION EFICAZ DEL TIEMPO

Proformación

CURSOS EN LA ACADEMIA L'OREAL Y ACADEMIA SCHWARZKOPF DE MAQUILLAJE Y PELUQUERIA.

INGLÉS

Nivel alto en conversación, lectura y escritura.

FRANCÉS

Nivel alto en conversación y medio lectura y escritura

ITALIANO

Nivel bajo en conversación y medio en lectura y escritura

VALENCIANO

Nativo

Otros datos de interés

Carné de conducir B.

Vehículo propio.

Disponibilidad para viajar.

Voluntaria en la spap(sociedad protectora de animales y plantas

Informática a nivel de usuario

Me considero una persona, de equipo, comunicativa, positiva, acostumbrada a trabajar por objetivos, muy comercial, de empatía, capaz de transmitir confianza y motivación a la gente.