



ID-42423

DESARROLLO COMERCIAL

Dirección 50008 Zaragoza

Fecha de nacimiento 9 de septiembre de 1989

FORMACIÓN

2014-2015

MBA (Master Bussines Administration)

CESTE ESCUELA DE NEGOCIOS

2008-2013

Licenciatura en Derecho

UNIVERSIDAD DE ZARAGOZA

CURSOS

Junio-diciembre 2017

Operativa en bolsa

ESCUELA DE DAYTRADING: METATRADER

Junio 2016

Entendiendo a tu cliente

JAVIER MEJÍAS

Noviembre 2015

Introducción al marketing digital

EDUCAWEB

Febrero 2015

Funciones de Key Account manager

KUHNEL

HABILIDADES

Dirección estratégica

Liderazgo

Control de costes

Gestión de BBDD

Analítica y reporting

IDIOMAS

Inglés Nivel C1, uso profesional diario, experiencia exterior

Alemán Nivel A2

EXPERIENCIA

Septiembre 2018-actualidad (1 año y 1 mes)

Director Comercial

SPORT INNOVATION TECHNOLOGIES

Definición de modelo de negocio, planes de marketing y comercial; desarrollo y mejora del producto; decisiones estratégicas; captación de la información del mercado para tomar decisiones acorde con los requerimientos de los usuarios y clientes; proyecto de visión por computador.

Septiembre 2016-agosto 2018 (2 años)

Customer service specialist (operador logístico)

TAMDIS SL

Informes y reports de precios, tiempos y plazos logísticos; simplificación de procesos; creación de indicadores y ratios de rentabilidad y gestión; atención a clientes y delegaciones propias.

Septiembre 2015-mayo 2016 (9 meses)

Sales manager

DECATHLON INTERNACIONAL

Responsable de equipo; dirección de una cuenta de explotación de más de 1,2M de €/año; contratación del personal y selección de producto.

Enero 2015 y Julio 2015 (7 meses)

KAM trainee

ADIDAS INTERNATIONAL

Elaboración de diseños de campus y eventos de la marca; seguimiento a proveedores.