



Alfonso Rubén

Fecha de nacimiento: 4 de diciembre de 1973

Nacionalidad: Española

CP: 28805 – Alcalá de Henares (Madrid)

Perfil Profesional

Ingeniero Técnico Industrial con sólida experiencia en el sector productivo y de servicios combinando técnica con experiencia comercial. Me considero una persona responsable, creativa, con facilidad y disposición para aprender de los nuevos entornos. Extrovertido, con buenas relaciones interpersonales y facilidad para trabajar en equipo.

Me gusta ser partícipe de la ilusión de una empresa con una sólida organización, que apuesta por seguir creciendo y cuidando su capital humano. En todo caso, mi inquietud por seguir creciendo personal y profesionalmente, me anima a explorar nuevos retos que enriquezcan aún más mi desarrollo.

Experiencia profesional

2017-actual SCHINDLER, S.A.

Empresa: Fabricación y Mantenimiento de Transporte Vertical. Ascensores, Escaleras y Rampas.

Cargo: *KAM de Instalaciones Existentes en IBERIA en Oficinas Centrales.*

Función: Responsable de la cartera de mantenimiento de Grandes Cuentas de la Compañía en IBERIA. Capturar nuevos clientes y fidelizar los existentes. Desarrollar un plan de venta y crecimiento específico, adaptado a las necesidades de cada uno de nuestros clientes. Estudio de mercado para orientar los clientes potenciales. Realizar una segmentación de los clientes para un asesoramiento más especializado. Establecer un plan de colaboración con la Red de Operaciones.

2016-2017 SCHINDLER, S.A.

Empresa: Fabricación y Mantenimiento de Transporte Vertical. Ascensores, Escaleras y Rampas.

Cargo: *Delegado de Implementación de Proyecto Best Company en Iberia.*

Función: Desplegar la implementación del primer CRM de mantenimiento y modernizaciones en España y Portugal.

2012-2016 SCHINDLER, S.A.

Empresa: Fabricación y Mantenimiento de Transporte Vertical. Ascensores, Escaleras y Rampas.
Cargo: *Jefe de Zona Comercial de Instalaciones Existentes en la Red de Operaciones.*
Función: Responsable de la cartera de mantenimiento en Madrid Sur. Captar nuevos clientes y fidelizar los existentes. Desarrollar un plan de venta y formalizar ofertas de reparaciones y modernizaciones de los equipos en nuestra cartera de mantenimiento.

2002-2012 PETROTEC ESPAÑA, S.A.

Empresa: Comercialización y Venta de Equipamiento para la Industria Petrolífera.
Cargo: *Delegado Técnico-Comercial.*
Función: Responsable de ventas e instalaciones de la compañía en Extremadura, Castilla la Mancha y Comunidad Valenciana. Gestión de Contratos de Mantenimiento para la red de Estaciones de Servicio de la zona.
Proyectos de Instalaciones Eléctricas y Petrolíferas: Redacción, Ejecución y Dirección de Obra.

1997-2002 REYES ABADES EFECTOS ESPECIALES, S.A.

Empresa: Diseño y producción de efectos especiales para la industria audiovisual.
Cargo: *Técnico de Efectos Especiales.*
Función: Responsable de departamento para eventos de cine, TV, publicidad y espectáculos.
Responsable de proyectos de instalaciones para montajes y estructuras. Plan de Prevención de riesgos.

1990-1997 ASOCIACIÓN AIRE LIBRE 2000.

Empresa: Diseño, Organización y Desarrollo de programas de actividades de Ocio y Tiempo Libre.
Cargo: *Coordinador-Monitor de Tiempo Libre.*
Función: Coordinador de programación de actividades y logística en campamentos de verano para grupos de 60 personas.
Coordinador de viajes de estudios. Guía-Correo de grupos. Zona: Europa.

Formación académica

1991-1995 INGENIERO TÉCNICO INDUSTRIAL, especialidad Construcción de Máquinas.
E.P.S. DE ALCOY – UNIVERSIDAD POLITÉCNICA DE VALENCIA.

1997 CUARTO CURSO INGENIERÍA SUPERIOR INDUSTRIAL
E.T.S.I.I. DE MADRID – UNIVERSIDAD POLITÉCNICA DE MADRID.
Especialidad en Organización Industrial.

Idiomas

Inglés: Nivel: Medio. Escrito y hablado.
Catalán: Nivel: Bilingüe.
Portugués: Nivel: Medio hablado y Bajo escrito.

Informática

Ofimática: Nivel usuario – Microsoft Office 2010.
Otros: Conocimientos de Auto_Cad.
Conocimientos de Cad/Cam.

Otros datos de interés

- **2000 – Proyecto Fuente – Monumento Conmemorativo Ayuntamiento de Castilblanco (Badajoz).**
- **1997 – Título de Monitor de Tiempo Libre (CAM).**
- **2012 - Colaboración con Encore Solutions, en el estudio de mercados para proyectos tecnológicos en la mejora de procesos.**
- **2005 – Instalador Autorizado de Tubería Flexible (UPP).**
- **2005 – Instalador Electricista en Baja Tensión.**
- **2005 – Instalador Productos Petrolíferos PPL2.**
- **2005 – Reparador Productos Petrolíferos PPL3.**
- **2012-2018 – Cursos y Seminarios de Coaching, Ventas, Finanzas para no financieros, Prevención de Riesgos y Gestión del Tiempo.**
- **Camino de Santiago (Alicante-Santiago). José Miguel Burgui. Ed. Excmo. Ayuntamiento de Alicante. Elaboración de planos.**
- **Movilidad Geográfica.**
- **Disponibilidad para viajar.**

Me gusta

- **Viajar**
- **Cocina.**
- **Deportes**