

ID-56644 Iván



📍 41006. Sevilla

Fecha de nacimiento: 12/03/1978

EXPERIENCIA PROFESIONAL

- Regional Account Manager

Zelnova Zeltia, S.A. Industria Química. Desde Julio de 2016 hasta la actualidad, en Andalucía, Extremadura, y Canarias.

GOMA-CAMPS, S.A.U. Industria del papel Tisú. Desde marzo de 2007 a diciembre de 2015, en Andalucía Occidental y Extremadura.

Grupo Coremsa, S.A. Consultora de Formación. Desde junio de 2001 a febrero de 2007, en Andalucía Occidental y Extremadura.

Tareas realizadas:

- Representar a la empresa ante los clientes.
- Ejecutar la política y estrategia comercial de la empresa.
- Conseguir los objetivos asignados a la zona geográfica por la dirección de la empresa.
- Visitar a los clientes existentes y potenciales.
- Cumplimentar los informes comerciales.
- Promocionar los productos y la imagen de la empresa.
- Negociar y efectuar pedidos.
- Resolver reclamaciones de clientes.
- Negociación de Cabeceras y lineales.
- Formación de los comerciales de los productos representados.
- Acompañamiento de los comerciales a clientes finales para introducción de nuestros productos.
- Clientes de C&C, Distribuidores de bebidas y Gran Consumos.
- Facturación anual 4.500.000 €

- Comercial de Empresa

Afamel. Desde mayo de 2001 a octubre de 2001

Tareas realizadas:

- Venta de artículos publicitar
- Publicidad de Empresa y promociones de empresa.

- Avisador de ventas

Mosa Sevilla, Divisa, Sevilla Wagen. Desde 1999 hasta 2002

Tareas realizadas:

- Avisador de ventas de vehículos de las marcas Peugeot, Opel y Volkswagen.
- Buscaba las mejores ofertas para mis clientes cumpliendo sus necesidades.

EDUCACIÓN Y FORMACIÓN

Año 2001
Título Módulo Superior de Electrónica
Centro F.P. San José de La Rinconada. Sevilla.

Año 1998
Título C.O.U
Centro I.B. "Murillo". Sevilla.

Año 1997
Título B.U.P.
Centro I.B. "Murillo". Sevilla.

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

- Técnico Intermedio de Prevención de Riesgo Laborales. 500 horas. Homologado por el Ministerio de Trabajo. (Oberta Cataluña). Año 2006.
- Curso de Atención al cliente. 50 horas (Junta de Andalucía). Año 1999
- Curso de Fabricación del Tisú y sus derivados. 50 horas (Goma Camps).
- Curso de Gestión del Tiempo. 100 horas (Fatrans). Año 2015
- Curso de Gestión y Dirección de Empresa. 50 horas (Fatrans). Año 2004
- Curso de Contabilidad Financiera. 400 horas (Enconfeatrans). Año 2005
- Curso de Paquete Office. 150 horas (Diasoft). Año 2000.

COMPETENCIAS
PERSONALES

Manejo de aplicaciones de MS Office, Outlook, Navegadores y RRSS

Carnet de conducir y vehículo propio

Completa disponibilidad para viajar

Se aportarán referencias sobre empleos anteriores