



Jordi Palou Revilla

Comercial

Fecha de nacimiento: 23/10/1975

Lugar de nacimiento: Barcelona

Domicilio: C/ Bonaplata, 45, 1-3ª
08034 Barcelona

jordi_pr@yahoo.es

696 304 060

Español
Nativo

Catalán
Nativo

Inglés
Alto

Ofimática
Avanzado

SAP - CRM
Avanzado

**ContaPlus -
Serpa**
Avanzado

**Spartan
(Gestión
Documental)**
Avanzado

Experiencia

Desarrollador de Mercado en TRANSGOURMET (Actualmente y desde 2022).- Técnicas de venta. Métodos de prospección con herramientas ofimáticas, incluido CRM (SALESFORCE).

Asesor comercial en MOTOR LLANÇA (Concesionario oficial NISSAN) (2020 – 2022).- Departamento de vehículos nuevos y de ocasión: Gestión de clientes. Financiación y aseguramiento. Contratación

Desarrollador de mercado en MAHOU-SAN MIGUEL (2018-2020). - Impulsar e incentivar ventas de los productos del Grupo en la zona asignada. Implementación planes de ventas.

Comercial (preventa) en COCA COLA EUROPEAN PARTNERS (2014-2018). - Formación a detallistas. Asesoramiento en ventas. Gestión grandes clientes. Presentación y seguimiento de promociones y acciones comerciales. Gestión de pedidos y resolución de incidencias.

Comercial en BANG & OLUFSEN (2009-2014)
.- Contratación. Gestión de pedidos y postventa. Gestión y coordinación de eventos

comerciales. Diseño e implementación de presentaciones comerciales personalizadas. Acciones comerciales: Campañas informativas. Estudios de competencia, etc. Captación de nuevos clientes.

Responsable de equipo en INMOBILIARIA REVI-GRACIA (2000 – 2009).- Gestión de zona. Organización de rutas, seguimiento de clientes y objetivos. Prospecciones.

Formación

- FP II (Administración).
- Dip - Comercio y Marketing (EAE – Business School).
- Curso Avanzado de Marketing (ESIC – Business School).
- Técnicas de Ventas (Nsmit).