



Sandra

## SOBRE MI

Más de 8 años de experiencia en gestión comercial. Con ganas de trabajar en equipo, persistente, proactiva y positiva. Responsable con capacidad de decisión, organización y gestión. Comunicativa y empática. Deseando afrontar nuevos retos profesionales que me permitan seguir desarrollando mi carrera profesional.

## FORMACIÓN ACADÉMICA

- Técnico Superior en Comercio Internacional / 2023-Actualmente
- Grado de Estudios Ingleses/ Universidad de Málaga

## OTROS CONOCIMIENTOS

- Análisis de datos Excel: Power Query, Power BI, Power Pivot. 2024
- Mindfulness aplicada a las ventas, 2018
- Inteligencia emocional en el proceso de ventas, 2017
- II Curso de Marketing en Internet: RRSS, 2014

## IDIOMAS

- Español Nativo
- Inglés nivel Avanzado

## CONTACTO



Málaga



## EXPERIENCIA LABORAL

### Royal Canin Iberica SL

Pet Specialty Retailing Sales Representative  
Málaga, Enero 2022- Actualmente

- Seguimiento, mantenimiento y potenciación de la cartera de clientes.
- Creación de estrategias ad hoc y negociación.
- Análisis de datos y reportes.
- Gestión logística y administrativa.
- Captación, identificación de nuevos clientes.

### DABA (Nespresso exclusive distributor)

OOH Sales Developer Horeca y Office  
Málaga, Noviembre 2019- Enero 2022

OOH Sales Developer Office  
Valencia, Sept. 2017- Noviembre 2019

Coffee specialist  
Málaga y Alicante, Jun. 2015- Sept. 2017

### Jet2.com and Jet2holidays

Mayo 2017- Septiembre 2017

### Intercoaches Shoreside and Port Services

Servicio de pasajeros  
Málaga, Sept. 2010- Nov. 2016

### EAT.

Servicio de atención al cliente  
Londres, Ene. 2014- Agosto 2014

### Springfield

Servicio de atención al cliente  
Londres, Nov. 2013- Enero 2014