

Sales Hunters - Matrix de evaluación

Nombre del candidato: Tamara R.

COMPETENCIAS	Bajo		Alto		COMENTARIOS
	1	2	3	4	
Comunicación efectiva	☐	☐	☐	☒	
Orientación al cliente	☐	☐	☐	☒	.
Creatividad y curiosidad	☐	☐	☐	☒	
Habilidades interpersonales	☐	☐	☐	☒	
Negociación	☐	☐	☐	☒	
Perseverancia	☐	☐	☐	☒	.
Trabajo en equipo	☐	☐	☐	☒	.
Motivación	☐	☐	☐	☒	
Candidata honesta, transparente , humilde y con un grado de orientación al cliente y empresa muy elevado. Proactiva, empática y con alta capacidad de resolución. Nos encontramos ante una candidata con las bases personales y profesionales consolidadas para desarrollar su carrera en empresas donde los valores de pertenencia, equipo y alta orientación al logro y al cliente sean pilares.					