

ID-50322 ARNOL

Comercial Hostelería



Objetivo Profesional;

Mi objetivo profesional es desarrollarme dentro de una empresa con perspectivas a largo plazo, aplicando mis conocimientos y aptitudes comunicativas para mejorar la experiencia de los clientes y la capacidad organizativa.

Experiencia

CAFES TEMPLO FOOD SERVICES (2019-Actual)

Promotor Hostelería.

Mi trabajo se basa en la negociación y la captación de clientes y distribuidores, gestión de cartera de mi zona y coordinar el trabajo con el repartidor.

FUERTES ORTIZ S.L. (2018-2019)

Dirección comercial Hostelería

Tareas realizadas: Sector Hostelería Captación de clientes, negociación de condiciones, realización de ofertas, mantenimiento de cartera.,

AUTONOMO COMERCIAL ORANGE (2016-2018)

Comercial Zona norte

Tareas realizadas: Sector industria Captación de clientes, negociación de condiciones, realización de ofertas, mantenimiento de cartera.,

RETABET (2015-2016)

Comercial Zona norte Hostelería

Tareas realizadas: Sector Hostelería Captación de clientes, negociación de condiciones, realización de ofertas, mantenimiento de cartera.,

Formación

BACHILLERATO

Miami (USA) Homologado en España

GRADUADO ESO

IES. TOMAS MINGOT (LOGROÑO)

INFORMACION ADICIONAL:

Tengo doble nacionalidad.

- Española

- Estadounidense

Habilidades

NEGOCIACION.

Tengo mucha experiencia negociando con los clientes, aportando soluciones para sus necesidades.

DON DE GENTES.

Soy una persona extrovertida, y genero confianza en el cliente.

RESOLUTIVO.

Estoy acostumbrado a tomar decisiones para solucionar conflictos con el cliente final.