

SANDRA BAUTISTA ESTEBAN

Datos Personales



NOMBRE Y APELLIDOS: SANDRA

FECHA DE NACIMIENTO: 29 de Marzo de 1981

Presentación

Formada en Ciencias Empresariales, Empresa y Finanzas con amplia experiencia de negocio.

Especializada en el sector bancario, dónde me incorporé en 2003 y me he ido desarrollando a nivel profesional pasando del equipo administrativo comercial a la Dirección de oficina y actualmente en el desarrollo de Negocio en inversión especializada en empresas.

Busco un cambio en mi carrera profesional que me permita conocer y aplicar todos los conocimientos que he ido adquiriendo durante los 4 Masters y experiencia adquirida.

Actualmente, mi cometido principal es el de captar y gestionar inversión empresarial, conseguir los objetivos y resultados marcados, gestionar visitas, mantenimiento y captación en un mercado de alta exigencia, analizar el riesgo y saber establecer y desarrollar la estrategia financiera.

Estudios Realizados

2016 – 2018	<u>Master en Marketing Digital</u> por EAE Business School.
2016 - 2017	Especialización en asesoramiento financiero (MIFID) por el IAEF.
2014 – 2016	<u>Executive Master of Business Administration (EMBA)</u> por EAE Business School y (UB) .
2014	<u>Máster en Tributación</u> por Afige.
2007	Postgrado en Gestión y Dirección Bancaria por la UAB.
2005	<u>Máster en Dirección Bancaria</u> por les Heures (UB).
2000 - 2003	Ciencias empresariales por la Universidad POMPEU FABRA (MARESME).

Experiencia Profesional

1. INSTITUT CATALÀ DE FINANCES

Delegada Comercial (2018-Actualmente)

Captación de nuevas inversiones de empresas de nueva captación así como mantenimiento de las empresas en cartera. Estudio previo de las posibilidades de financiación, analizar mejor opción para el cliente, analizar la capacidad financiera del mismo, relizar todo el expediente para enviar al departamento de riesgos. Seguimiento del mismo hasta la formalización y post-formalización.

2. BANKIA.

Directora de Oficina (2009 – 2018)

Control y conocimiento de todo el funcionamiento de la oficina bancaria (negocio de más de 100 millones de euros. Estudio, análisis y mejora de ratios financieros, captación de recursos en activo y pasivo, asesoramiento financiero avanzado a particulares y pymes. Análisis del riesgo y negociación de morosidad. Desarrollo de equipo.

Gestora de equipo de 6 personas.

Consecución del cargo de Directora de oficina con 28 años de edad.

3. CAIXA LAIETANA.

Subdirectora de Oficina (2006 – 2009)

Control y conocimiento de casi la totalidad de tareas a realizar en la oficina bancaria con soporte y directrices directas del director. Organización y sistemática de día a día de la oficina bancaria. Apoyo al director y soporte a los comerciales. Consecución de objetivos y plan de acción marcados y desarrollo con ayuda al equipo de comerciales para que lo consigan. Administración de la oficina 90% bajo mi supervisión.

4. CAIXA LAIETANA.

Gestora Comercial de Oficina (2003 – 2006)

Gestión comercial de pequeñas campañas a conseguir, atención al cliente, atención comercial a nivel de caja de la oficina, migración de los clientes a nuevos sistemas como internet, cajero... inicio del conocimiento del negocio, estudio de productos bancarios y gestión de los mismos.

Idiomas

- ✓ **Catalán:** lengua materna.
- ✓ **Castellano:** lengua materna.
- ✓ **Inglés:** Advance. Nivel alto escrito y hablado. Continua formación.

Informática

Facilidad para el uso de la informática y de nuevas tecnologías a nivel de usuario:

- ✓ Usuario **Avanzado Office** (Excel, Outlook, Word, PowerPoint, CRM...)
- ✓ Usuario **Avanzado Internet**
- ✓ Usuario **Avanzado Windows**
- ✓ Conocimientos de Acces