

Mariano Jorge Gómez Velino

Almería, España | 635 361 096 | marianogv999@gmail.com

Nacido el 15/11/1975 | Nacionalidad: Española



Perfil Profesional

Profesional con sólida experiencia comercial en los sectores de consumo, retail y alimentación. Destacado en el desarrollo de mercado, fidelización de clientes y aumento de ventas en canales HORECA, impulso y gran distribución. Con habilidades comunicativas, orientación al cliente y trabajo en equipo.

Me considero una persona con alta capacidad de adaptación y motivación por seguir creciendo en un entorno dinámico y competitivo.

Experiencia Profesional

- Representante Comercial

Frit Ravich S.A. · Enero 2025 a la actualidad

- Venta de productos de alimentación en Canal Impulso
- Gestión de visibilidad y merchandising
- Prospección y fidelización
- Gestión de rutas y planificación

- Representante Comercial

Compañía Canariense de Tabacos · Ago 2022 - Dic 2024

- Venta y gestión comercial en estancos, gasolineras y canal HORECA.
- Visibilidad de producto, colocación de expositores y material promocional.
- Uso de CRM para control de visitas y planificación.

- Comercial HORECA

C.C. Carrefour · Jun 2019 - 2022

- Venta B2B de productos del hipermercado enfocados a hostelería.
- Gestión de cartera de clientes y atención personalizada.
- Facturación y preparación de pedidos.

- Desarrollador de Mercado (DM Almería-Murcia)

Grupo Cacaolat S.L. · Feb 2018 - Abr 2019

- Desarrollo comercial y visibilidad del producto en canal distribución.
- Coordinación con distribuidores y análisis de resultados.

- Comercial HORECA y tradicional

Exclusivas Almería S.A. · Mar 2013 - Jun 2017

- Gestión de cartera en Almería y Granada.
- Presentación y venta de productos de alimentación.

- Merchand-Comercial

Cadbury España S.L. · Jul 2007 - May 2010

- Venta y merchandising en canal impulso.
- Implantación de promociones y posicionamiento en punto de venta.

- Vendedor

Wurth España · May 2006 - Dic 2006

- Comercialización de productos para la construcción.
- Demostraciones y presentación de soluciones a clientes.

Formación Académica

Bachiller con orientación en Administración de Empresas

Escuela de Educación Media 2 (Argentina) - Finalizado

Diseño Industrial (incompleto)

Universidad Nacional de Mar del Plata - 2 años cursados

Analista de Sistemas (incompleto)

Formación Complementaria

- Habilidades de la Comunicación (Ventas)
- Programa Make A Team (Trabajo en Equipo)
- Insights Discovery (Producto, mercado, estrategia)
- Modelo 360º (Organización y ventas)

Competencias y Habilidades

- Comunicación efectiva y trabajo en equipo
- Experiencia en ventas B2B y retail
- Manejo de CRM y herramientas digitales
- Conocimientos en Office, diseño digital, internet, redes sociales

Idiomas

Inglés: Nivel medio

Español: Nativo

Otros datos

Carné de conducir en vigor sin incidencias (totalidad de puntos).

A la espera de una respuesta y/o entrevista, les saluda muy atentamente,

Mariano Jorge Gomez Velino