



ID-50610

CONTACTO

Localidad: Pontevedra

PERFIL PROFESIONAL

Mi carrera profesional, casi desde el comienzo, ha estado ligada a las ventas. Me gustaría poder seguir desarrollándome en este ámbito. Soy una persona muy orientada a objetivos, con motivación y con capacidad de trabajo en equipo.

COMPETENCIAS

- Motivación.
- Planificación y Coordinación.
- Trabajo en equipo.
- Nivel alto de inglés; First Certificate - Cambridge University y Nivel C1 - Escuela Oficial de Idiomas.

EXPERIENCIA

ASESORA DE FORMACIÓN

FORBE MULTIMEDIA S.L. mayo. 2018 -junio 2019

- Comercialización de cursos formativos.
- Asesoramiento a alumnos para lograr sus objetivos.

AGENTE DE VENTAS

ELIAN BIOTECH S.L. ene. 2017 - mayo 2018

- Comercialización de productos alimenticios.
- Búsqueda de nuevos clientes.
- Asesoramiento técnico.

ASISTENTE DE DIRECCIÓN - VENTAS

CONSERVERA GALLEGA S.A. feb. 2011 - dic. 2016

- Coordinación de reuniones profesionales.
- Coordinación de viajes profesionales y personales.
- Gestión de correspondencia (postal y electrónica).
- Procesamiento de documentación y archivo de la misma.
- Responsabilización de la agenda de trabajo de la gerente de la empresa.
- Organización de eventos relacionados con la marca.

GESTORA COMERCIAL EN SUCURSAL

ABANCA ene. 2010 - ene. 2011

TÉCNICA EN PLANIFICACIÓN ESTRATÉGICA

ABANCA ene. 2009 - ene. 2010

TÉCNICA EN RECURSOS HUMANOS

ABANCA oct. 2006 - ene. 2009

FORMACIÓN

UNIVERSIDAD DE SANTIAGO DE COMPOSTELA

2005 - Licenciatura en Biología

ESCUELA DE NEGOCIOS IESIDE

2005 - 2006 MBA full time.

2008 - 2009 Master en Dirección de Recursos Humanos.

2011 - 2012 Master in Interantional Business.